

کارخانه تبدیل فکر به ثروت

سال اول آذر ۱۳۹۰ - شماره ۱ (جدید)

خلاصه شنبه مجله الکترونیکی کارآفرینی ایران

۱۰۰ ایده برای شروع

به (۱۰۰) ایده ها تو فکر کنید!

نیازمندی های روزنامه همشهری؛ منبع ایده

۳۰ زن برتر کارآفرین اینترنتی

بهترین کارآفرینان جوان در بخش فناوری

۸ راه برای ارزیابی ایده های شما

رمز موفقیت میلیونرهای خود ساخته

پول درآوردن برای آدم با جنم راحته

چطور از راه دانش ثروتمند شوید

معرفی کارخانه تبدیل فکر به ثروت

انجمن میلیاردراهی آینده ایران

گروه سازی نخبگان و متخصصین ایرانی

۲۱ فرد تأثیرگذار در IT دنیا

۷۰ ایده برای شبکه های اجتماعی ایرانی

ایده هایی برای شروع

سال ۱۴۰۰ ، سال ظهور میلیاردراهی ایرانی و برندهای موفق ایرانی
www.takbook.com

سرمقاله ۱

حرف اول

معرفی کارخانه تبدیل فکر به ثروت ۲

گروه سازی در پارک علم و فناوری ابن سینا ۳

پروردش ایده ۴

صاحب امتیاز : گروه دانش بنیان سلام

مدیر مسئول : علی علی اکبرزاده

سر دبیر : باور ثروتی

هیئت تحریریه :

دکتر کیوان رامین ، باور ثروتی ، ایده

غنى پور ، علی علی اکبرزاده

طراح : ایده غنى پور

همکاران این شماره :

فرنوش کاشانی راد

خلافیت

طوافان فکری

منبع ایده ؛ نیازمندی های روزنامه همشهری

۸ راه برای ارزیابی ایده

کارآفرینان ۱۰

وبلاگ :

Ideas-to-wealth.blog.ir

Ideas-to-wealth.mihanblog.com

Onlinelpark.mihanblog.com

انتقادات ، پیشنهادات و مطالع خود را

به نشانی ما ارسال کنید .

Salam.imperial@gmail.com

۲۱ نفر که دنیای وب و کامپیوتر را دگرگون کردند

بهترین کارآفرینان جوان از نگاه بیزینس ویک

۳۰ زن کارآفرین برتر اینترنتی

رمز موفقیت میلیونرهای خودساخته

ایده بازار و فن بازار ۱۹

چطور از راه دانش ثروتمند شوید

۱۰ ایده برای شروع یک کسب و کار

۱۰ ایده برای طراحی بازی کامپیوترا

۷۰ ایده برای وب سایت های وب ۲

به رویاها توں فکر کنید . . .

رویا ها توں رو تجسم کنید .
تو تحقق رویاتون زندگی کنید .

به نام خدا

سلام به همه‌ی دوستان عزیزم .

استقبال از نسخه‌ی آزمایشی مجله، بی‌نظر بود. طی دو هفته بیش از ۵ هزار بار دانلود شد و طی یک ماه به ۱۰ هزار نفر رسید. این واقعاً مایه‌ی دلگرمی و خوشحالی ما است. خدا را شکر می‌کنم و از صمیم قلب از همه‌ی شما دوستان گلم تشکر می‌کنم. امیدوارم وسیله‌ای باشیم که شما را به دنیابی از خلاقیت و ثروت برسانیم. این اولین شماره‌ی رسمی مجله است. امیدوارم خوانندگان این شماره از مجله به ۲۰ هزار نفر برسند. هدف نهایی ما این است که ۲۰ میلیون برند ایرانی، بوسیله‌ی ۲۰ میلیون کارآفرین میلیاردر ایرانی بوجود بیاید و بازارهای جهانی را در دست بگیرد. اولین قدم برای رسیدن به این هدف، این است که این مجله ۲۰ میلیون نفر دنبال کننده (خواننده) داشته باشد. این بدین معنا است که این مجله باید اینقدر ارزشمند و مفید باشد که ارزش ۲۰ میلیون فالو را داشته باشد.

ما در حال حاضر، ۳۳ میلیون نفر کاربر اینترنتی در ایران داریم. از این بین روزانه ۱۸ میلیون نفر کاربر ایرانی از اینترنت (هر روز) استفاده می‌کنند. ما باید به این ۱۸ میلیون نفر دسترسی پیدا کنیم. برنامه‌های زیادی برای این موضوع داریم و نیز به کمک شما نیاز داریم. شما دوست عزیز به ۳ روش و در ۳ مرحله می‌توانید با ما همراهی کنید:

اول) این مجله را در وب سایت، ویلاگ و شبکه‌های اجتماعی به اشتراک بگذارید و برای دوستان تان ایمیل کنید.

دوم) برای هر چه بهتر، مؤثر تر و ارزشمندتر شدن مجله، انتقادات، پیشنهادات و مطالب ارزشمندانه را برای ما بفرستید.

سوم) به طور عملی، درسها و روش‌های مطرح شده رو اجرا کنید و به تولید ایده و تجاری سازی ایده‌هایتان پردازید.

همان طور که گفتتم ما برنامه‌های زیادی داریم. کتابی نوشتیم با عنوان کارخانه تبدیل فکر به ثروت، که به زودی به چاپ خواهد رسید. تلویزیون اینترنتی کارخانه تبدیل فکر به ثروت، رادیوی اینترنتی کارخانه تبدیل فکر به ثروت، فروم و انجمن کارخانه تبدیل فکر به ثروت،

ویلاگ کارخانه تبدیل فکر به ثروت و در نهایت شبکه اجتماعی دانا و پارک علم و فناوری مجازی و مرکز رشد مجازی این سینا، به میدان خواهد آمد تا به امید یاری خداوند متعال، ایده‌های شما را به ثروت تبدیل نموده از شما یک کارآفرین میلیاردر ثروتمند بسازد.

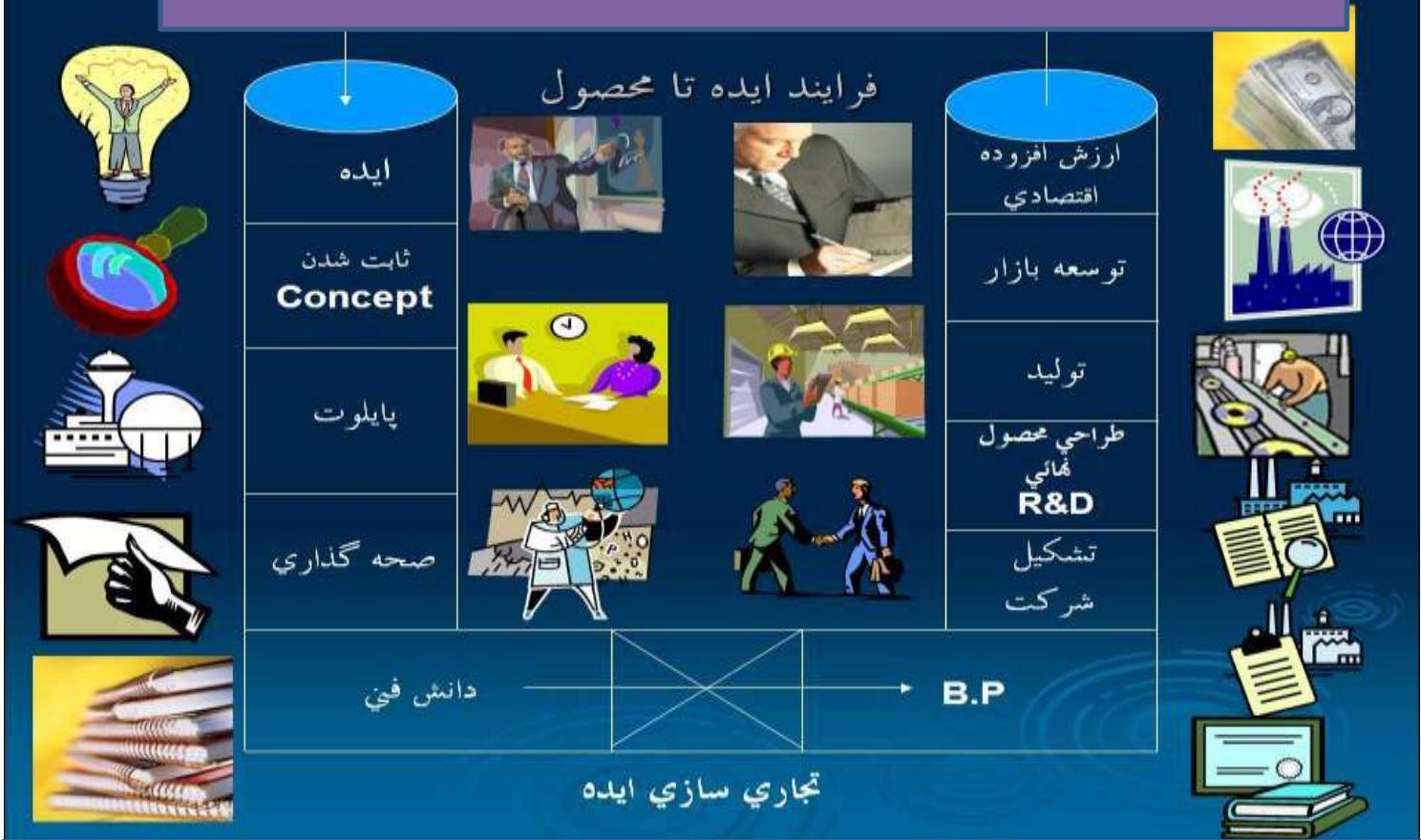
به رویاها توں فکر کنید. یک هدف داشته باشید که به شما انگیزه و انرژی برای تلاش بیشتر بدهد. اهداف، سوخت شما هستند.

کسی که چرایی زندگی اش را پیدا کند، با هر چگونگی خواهد ساخت.

باور داشته باشید می‌رسید به آنچه که شایستگی اش را دارد.

به امید ایرانی ثروتمند و شاد.

معرفی کارخانه تبدیل فکر به ثروت



گروه دانش بنیان سلام ، با هدف تأسیس و راه اندازی کارخانه تبدیل فکر به ثروت ، کارخانه تبدیل فکر به ثروت ، بستری است برای تولید ایده ، پرورش ایده ، تجارتی سازی ایده و شروع کسب و کار جدید و از همه مهمتر رشد آن. به عبارت دیگر بستری برای حمایت و رشد کسب و کارهای کوچک است . در ابتدا آموزش های لازم به افراد داده می شود ؛ سپس گروه دانش بنیان در رشته های و حوزه های مختلف انجام می شود و اتفاق فکرهایی تشکیل می شود . این گروه ها به ایده پردازی و تجارتی سازی ایده های خود می پردازند و پس از مدتی به سامانه ی پارک علم و فناوری مجازی این سینا انتقال داده می شوند و انسټیتوهای خود را تأسیس می نمایند .

این مجله ، به عنوان یک رسانه ی آموزشی و اطلاع رسانی برای آماده سازی مقدمات کارخانه تبدیل فکر به ثروت فعالیت می کند .

آموزش خلاقیت ، ایده پردازی ، دیدن فرصت ها ، تفکر انتقادی ، ارزیابی ایده ، امکان سنجی ایده ، بازار سنجی ، پرورش ایده ، فرآوری ایده ، تحقیق و پژوهش ، تدوین دانش فنی ، نوشتن طرح کسب و کار ، تأمین سرمایه ، شروع کسب و کار و مدیریت کسب و کار و ... از جمله آموزش هایی است که در این مجله به شکلی خلاقاله و متفاوت به آن پرداخته می شود . ما پله به پله شما را به یک کارآفرین تبدیل می کنیم . در واقع هدف ما پاسخ به یک سری سوال است . چگونه ایده میلیون دلاری پیدا کنیم ؟ چگونه ایده خود را اجرا کنیم ؟ چگونه سرمایه مورد نیاز را تأمین کنیم ؟ چگونه اختراع ثبت کنیم ؟ چگونه از ایده پول دریاریم ؟ علاوه بر این آموزش ها ، ما در هر شماره ایده هایی برای شروع کسب و کار مطرح می کنیم . این کار می تواند موتور تولید ایده ی ذهن شما را فعال کند .

چشم انداز نهایی کارخانه تبدیل فکر به ثروت ، این است که در سال ۲۰۲۰ میلادی ، ۲۰ میلیون برنده ایرانی موفق و قابل رقابت با نمونه های خارجی ایجاد کند و نیز در این سال ، ۲۰ میلیون کارآفرین میلیارد ایرانی به جامعه جهانی معرفی نماید .

در بهار سال ۱۴۰۰ شمسی ، جشنی با شکوه ، به مناسب تحقق کارخانه تبدیل فکر به ثروت و معرفی میلیاردرهای ایرانی برگزار خواهد شد .

گروه سازی در پارک علم و فناوری ابن سینا



پارک علم و فناوری ابن سینا ، اقدام به گروه سازی در حوزه ها و رشته های مختلف نموده است . این حوزه ها شامل رشته های مهندسی ، پزشکی ، علوم پایه و علوم انسانی می باشد . هدف از این اقدام تولید ایده های تخصصی و تجاری سازی ایده های مورد نیاز و مهم است .

به زودی وب سایت و انجمن گروه سازی و تولید ایده های تخصصی در اختیار عموم علاقه مندان قرار خواهد گرفت . پس از راه اندازی رسمی پارک علم و فناوری ابن سینا به عنوان اولین پارک فناوری مجازی کشور ، اعضای این گروه ها ، به تعداد نامحدود در پارک ، پذیرش خواهند شد و خدمات موردنیاز به آنها ارائه خواهد شد . بدیهی است اولویت برای استقرار در مرکز رشد مجازی و استفاده از خدمات ویژه ، با اعضای گروه ها خواهد بود . برای کسب اطلاعات بیشتر و نیز برای عضویت در گروه ها و یا ایجاد گروه جدید با دکتر کیوان رامین تماس بگیرید :

k1ramin@yahoo.com

www.takbook.com



طوفان فکری

یک کاغذ سفید بردارید. یک موضوع مشخص کنید.

پیدا کردن یک اسم برای شرکت، یک نیاز، یک مشکل، تحقیق یک رؤیا و ...

بعضی از اختراعات و تکنولوژی هایی که دور و اطراف ما است، در زمانی که بوجود آمد نیاز نبوده است؛ بلکه روایی یک نفر بوده که تحقیق پیدا کرده است. بنابراین گاهی شما می توانید نیاز ایجاد کنید.

بعد از اینکه موضوع مورد نظرتان را انتخاب کردید، بهش فکر کنید و هر چیزی که به ذهنتان رسید، بنویسید. یک کلمه، یک عبارت، یک ایده، یک تصویر و ...

ممکن است چیزی که به ذهنتان آمده است، بی ربط، بچگانه، احمقانه، غیر ممکن، پر هزینه، نامناسب، غیر عادی، غیر عقلی، تخلیلی و ... باشد. اما اصلاً مهم نیست. هر چه بود، بنویسید و روی کاغذ بیاورید. به هیچ عنوان پیش داوری نکنید.

وقتی کاعذ کاملاً پر شد، به چیزهایی که نوشته‌ید نگاه کنید. سعی کنید روابطی بین آنها و موضوع مورد نظرتان کشف کنید. سعی کنید بعضی از چیزهایی که روی کاغذ نوشته‌ید را با هم ترکیب کنید. حالا ذهن شما آماده است.

کاغذ جدیدی بردارید؛ روابطی را که کشف کردید، ترکیب های زیبایی که ایجاد کردید و ایده های بهتری که به ذهنتان آمد را در آن بنویسید. اگر باز هم چیز قابل توجهی به ذهنتان نیامد. از اول شروع کنید و این کار را تکرار کنید. اصل روش طوفان فکری، به صورت گروهی است. یعنی چند نفر دور هم می نشینند و این کار را انجام می دهند.

وقتی روی یک موضوع تمکن کنید و یا سوالی ذهن شما را در گیر می کند، ضمیرناخودآگاه شما و ذهن شما همواره در حال تجزیه و تحلیل و جستجو برای یافتن پاسخ آن سوال خواهد بود حتی زمانی که به آن فکر نمی کنید، حتی زمانی که به کارهای دیگر مشغولید و حتی زمانی که خواب هستید، ذهن و ضمیرناخودآگاه شما در حال طبقه بندی اطلاعات و یافتن ایده های جدید است.

ممکن است در حالت خواب و بیداری، یا زیر دوش حمام یا خوردن غذا و ... ذهن شما به نتیجه برسد و یک لحظه ناخودآگاه ایده‌ی فوق العاده ای به ذهنتان برسد. در این گونه موارد، در هر شرایطی که هستید، فوراً یک کاغذ و قلم بردارید و ایده را یادداشت کنید. در این کار تنبی و کوتاهی نکنید زیرا به ضرر شما خواهد بود. وقتی ذهن شما فعال می شود، شما وارد یک دنیای جدید می شوید. هر حرفی، هر صحنه‌ای، هر تصویری، هر خبری، ممکن است یک ایده به شما بدهد. بنابراین اگر نتویسید شما هزاران ایده را از دست خواهید داد و ذهن شما دوباره غیر فعال خواهد شد.

توصیه می کنم یک دفترچه کوچک مخصوص نوشتن ایده و یک خودکار همیشه همراه داشته باشید زیرا ممکن است در هر شرایطی، در خیابان، در مهمانی، سر کلاس درس، سر کار و ... ایده های خلاقانه میلیون دلاری به سراغ شما بیاید.



خلاقیت ذاتی نیست، اکتسابی است!

آلتشولر مبتکر TRIZ

Genrikh Altshuller

October 15, 1926 - September 24, 1998

www.irantriz.ir

مفهوم شناسی خلاقیت (CREATIVITY)

خلاقیت: نگاه نو، روش نو

خلاقیت: تولید ایده های نو را گویند

خلاقیت: فرایند کشف مفاهیم جدید

خلاقیت: یعنی رهایی از عادت های ذهنی

خلاقیت: یافتن راههای جدید برای حل مسائل

خلاقیت: توانایی تفکر + کشتن ویروس های ذهنی

خلاقیت: توانایی دیدن و آگاه شدن و پاسخ دادن است.

خلاقیت: توانایی ارائه راه حل جدید برای حل مسائل

خلاقیت: عبارت است از کنش دانش، تخیل و ارزیابی

خلاقیت: توانایی تحجم، پیش بینی و ارائه ایده های نو

خلاقیت: توانایی ایجاد ایده های جدید دارای ارزش برای مشتری.

خلاقیت: یعنی نگاهی متفاوت به پدیده هایی که مردم نیز نگاه می کنند.

خلاقیت: توانایی حل مسایلی است که فرد قبل حل آنها را نیاموخته است.

خلاقیت: یعنی توانایی پرورش یا به وجود آوردن یک انگاره یا اندیشه جدید

خلاقیت: عبارت است از فرایند یافتن راههای جدید برای انجام دادن بهتر کارها

خلاقیت: بکار گیری توانایی های ذهنی برای ایجاد یک فکر یا مفهوم جدید است

خلاقیت: یعنی نگاهی متفاوت به پدیده هایی که سایر مردم نیز آنها را می نگرند.

خلاقیت: عمیق تر نگاه کردن و خارج شدن از پشت درهای بسته است.(تورنس)

خلاقیت: یعنی تلاش برای ایجاد یک تغییر هدفدار در توان اجتماعی یا اقتصادی سازمان

خلاقیت: عبارت است از هر نوع روند تفکری که مسئله ای را بطور مفید و بدیع حل کند.

خلاقیت: عبارت است از طی کردن راهی تازه یا پیمودن یک راه طی شده قبلی به روشی نوین

خلاقیت: خلق چیزی که وجود ندارد، یا اگر دارد باید مورد بازنگری و تغییر یا اصلاح قرار گیرد

خلاقیت: شکستن کلیشه ها، توانایی تغییر در چارچوب طرح و یک راه جدید برای رسیدن به ایده ها است.

منبع ایده ؟ نیازمندی های روزنامه همشهری

یک روز در خانه نشسته بودم و بعد احساس کردم الان باید یک منبع درآمد داشته باشم . به دکه‌ی روزنامه فروشی رفتم و یک روزنامه همشهری خریدم . در روزنامه به اطلاعات جالبی برخوردم . معمولاً نیازها ، کمبودها ، ضعفها و مشکلات جامعه در روزنامه‌ها مطرح می‌شود . بنابراین یکی از راه‌های خوب برای پیدا کردن ایده‌های جدید برای راه اندازی کسب و کار این است که روزنامه‌بخوانید و تمام مشکلات و نیازهای جامعه را لیست کنید . سپس هر فکر و ایده‌ای که برای رفع آن نیاز و حل آن مشکل ، به ذهنتان می‌رسد ، جلوی آن بنویسید . مهم نیست ایده‌ی شما بچگانه ، غیر ممکن ، خنده دار و بی معنی به نظر برسد . فقط بنویسید . این نوشتمن ذهن شما را برای ایده‌های اصلی فعال می‌کند . به این ترتیب شما می‌توانید بروز ترین و بهترین فرصت‌های کسب و کار را کشف کنید . هر مشکل و هر نیاز ، یک فرصت است . باید بتوانید فرصت‌ها را ببینید . دیدن فرصت‌ها یک هنر است . هنری که به شما کمک می‌کند همواره در هر شرایطی تهدیدها را به فرصت تبدیل کنید . دقیق ببینید ، وقت بگذارید . این یکی از توانایی‌های میلیاردرهای آینده ایران به شمار می‌رود . یاد بگیرید همیشه ایده‌های خود را بنویسید . نوشتمن ایده بسیار مهم است . یک دفترچه برای نوشتمن ایده‌ها داشته باشید . گاهی ممکن است یک ایده در شرایط فعلی مناسب نباشد ولی با گذشت زمان ارزش بیشتری پیدا کند . یا گاهی ممکن است نگاه کردن به ایده‌های قدیمی و ترکیب آنها باهم ، یک ایده‌ی فوق العاده ترا به وجود بیاورید . دفتر ایده ، یکی از سرمایه‌های شما است . بعد از خواندن روزنامه ، نیازمندی‌های همشهری را باز کردم . اول از همه رفتمن سراغ قسمت «استخدام» . معمولاً آرایشگری و آشپزی همیشه تقاضای کار دارند . در واقع زیبایی ، پوشش و خوراک ، جز فرصت‌های بالقوه‌ی کسب و کار هستند و با کمی خلاقیت همیشه می‌توان در این حوزه‌ها وارد شد و درخشید . باید از خودمان سوال کنیم که چگونه می‌توانیم با دید جدیدی به این موضوعات نگاه کنیم و خلاقیت به کار ببریم .

بعد از این موضوعات رسیدم به بازاریابی . تا حالا نشده آگهی‌های روزنامه همشهری را باز کنم و ده‌ها آگهی در زمینه بازاریابی نبینم . واقعیت این است که همه نیاز دارند خدمات و محصولاتشان را بفروشنند . همیشه نیاز به مشتری و نیاز به پیدا کردن بازار وجود دارد . ویزیتوری و بازاریابی میدانی به نظرم کارهای سطح پایین و زمان بری می‌آید و با روحیات من سازگار نیست ولی همیشه نیاز همه است . بنابراین همیشه به فکر طراحی روش‌های جدید برای بازاریابی بودم . همیشه به این فکر می‌کردم که روش‌های جدیدی برای بازاریابی هدفمند طراحی کنم . اگر بشه به وب سایت طراحی کنم که بازاریابی هدفمند انجام بده و بعد به همه‌ی این آگهی‌زنگ‌بزنم و باهاشون قرارداد بیندم که در صورت جذب مشتری ، پورسانت دریافت کنم ، سود خوبی می‌کنم . البته این روش باید خیلی خلاقانه ، مؤثر و هدفمند باشد و باید ایده‌هایی پیدا کنم که متفاوت باشه و کار کنه . دسترسی پیدا کردن به مشتری وقتی به چیزی نیاز دارد ، یک فرصت عالی است . باید به نحوی این بستر را ایجاد کنم .

گاهی اوقات به بعضی از آگهی‌ها زنگ‌می‌زنم تا ایده‌ی کارشون رو بفهمم و با ایده‌های جدید آشنا بشم . در نیازمندی‌ها دوستون هست که همیشه توجه ام رو به خودش جلب می‌کنه . برنامه نویسی / طراحی . معتقدم آدمی که برنامه نویسی و طراحی بلد باشه هیچ وقت بیکار نمی‌مونه . فتوشاپ ، طراحی سه بعدی ، دکوراسیون و کایپن ، طراحی وب ، اتوکد و ... برای کسی که کار بلده و یکم جنم داره ، همیشه کار هست . بخش دیگری هست با نام کار در منزل . در این فکر هستم که مدیریتی روی کار در منزل داشته باشم . یعنی یک وب سایت طراحی کنم و در آن مشاغل خانگی جدید و کار در منزل تعریف کنم . همچنین همه کسانی که در این زمینه فعالیت می‌کنند را دور هم جمع کنم .

یک اشتباه رایج که ممکن است همه مرتكب آن شوند ، این است که برای پیدا کردن کار ، فقط در بخش «استخدام» به دنبال آن می‌گردد . بخش آموزش را باز کردم . آموزش‌هایی که بلد بودم و می‌توانستم تدریس کنم را لیست کردم . دو تا انتخاب داشتم . اول اینکه با آگهی دهنده تماس بگیرم و خودم رو مدرس معرفی کنم و بهشون پیشنهاد همکاری بدم . (یعنی برم اونچا تدریس کنم) دوم اینکه خودم یک آگهی در روزنامه چاپ کنم به عنوان تدریس خصوصی یا نیمه خصوصی و مستقل کار کنم . در حالت دوم حتی می‌تونم آموزش‌های جدید و خلاقانه طراحی کنم . به جز بخش آموزش ، بخش‌های متنوع زیادی وجود دارد که بازدهی خوبی دارد . به عنوان مثال بخش املاک و اتومبیل ، از بخش‌هایی است که همیشه ظرفیت بالایی برای ایده پردازی دارد . بخش‌های دیگر نیازمندی‌ها : سیر و سفر و گردشگری ، خدمات ساختمانی ، موبایل و تلفن ، کامپیوتر و اینترنت ، چاپ و تبلیغات ، مالی و اداری ، خدمات صنعتی ، خدمات در منزل ، پیشکشی و زیبایی ، فروش لوازم و اثاثیه و ...

فرصت‌های بی‌شمارند . در هر قسمت ایده‌ها و فرصت‌های زیادی وجود دارد که اگر بخواهم در مورد ایده‌های موجود در نیازمندی‌ها صحبت کنم . باید ساعت‌ها وقت بگذارم و مقاله‌های بنویسم . برای پالایش این ایده‌ها شما نیاز به خلاقیت ، جسارت ، جنم و پیگیری دارید . هر روز کلی ایده‌ی جدید در نیازمندی‌های روزنامه‌ها هست . برای پول درآوردن و برای شروع یک کسب و کار . البته برای کسانی که می‌بینند . وجود هر بخش در نیازمندی‌های روزنامه ، در واقع به ما می‌گوید که جامعه به این خدمت یا محصول نیاز دارد . ما را با نیازهای جامعه آشنا می‌کند .

به این ترتیب نیازمندی های روزنامه ، یک رسانه‌ی خوب و مناسب برای بازارسنجی است . حتی می‌توانیم ایده‌ی خودمون رو به عنوان اگهی در روزنامه چاپ کنیم و به این ترتیب بازار آن ایده را بسنجیم و اندازه‌گیری کنیم . همچنین آن ایده را ارزیابی کنیم . حتی بازخورد دریافت کنیم . بازارسنجی ، یکی از مراحل مهم در پرورش ایده به حساب می‌آید .

جایزه زنگ دی

نهمین جشنواره ملی ایده‌های برتر و در
کنار آن هفتادمین نمایشگاه ملی اختراعات و
ابتكارات تحت نظر وزارت علوم، تحقیقات و
فناوری و به میزبانی پارک علم و فناوری پزد
در آذربایجان غربی برگزار می‌گردد.
علاءو بر اهدای جوایز ارزشی از صاحبان
ایده‌های برتر، در مراسم تجلیل از
پژوهشگران نعمونه کشور که با حضور
مقامات عالی رتبه کشوری در هفته پژوهش
برگزار می‌گردد تقدیر به عمل خواهد آمد.

مهلت ارسال ایده ۹۰/۸/۲۵
www.best-idea.ir
تلفن دبیرخانه: ۰۳۵۱-۷۷۶۵۱۰۹
۰۳۵۱-۷۷۴۶۷۰۷

دانشگاه تهران

دانشگاه آزاد اسلامی

دانشگاه هنر اسلامی

دانشگاه آزاد اسلامی

دانشگاه آزاد اسلامی

دانشگاه آزاد اسلامی

سال اول

(آذرماه ۱۳۸۲ - مجموع ایده‌ها: ۱۴۵۳ ایده - تعداد برنده‌گان ۹ نفر)

سال دوم

(اسفندماه ۱۳۸۳ - مجموع ایده‌ها: ۱۶۶۱ ایده - تعداد برنده‌گان ۱۰ نفر)

سال سوم

(اسفندماه ۱۳۸۴ - مجموع ایده‌ها: ۱۴۰۰ ایده - تعداد برنده‌گان ۱۰ نفر)

سال چهارم

(اسفندماه ۱۳۸۵ - مجموع ایده‌ها: ۱۶۷۷ ایده - تعداد برنده‌گان ۱۰ نفر)

سال پنجم

(اسفندماه ۱۳۸۶ - مجموع ایده‌ها: ۱۱۱۸ ایده - تعداد برنده‌گان ۷ نفر)

سال ششم

(اسفندماه ۱۳۸۷ - مجموع ایده‌ها: ۱۱۱۸ ایده - تعداد برنده‌گان ۷ نفر)

سال هفتم

(اسفندماه ۱۳۸۸ - مجموع ایده‌ها: ۱۹۵۰ ایده - تعداد برنده‌گان ۱۰ نفر)

سال هشتم

(اسفندماه ۱۳۸۹ - مجموع ایده‌ها: ۱۵۲۱ ایده - تعداد برنده‌گان ۱۱ نفر)

اعتبار	معيار
40	نوآوري
10	درجه پختگی
10	امکان تولید یا به نتیجه رسیدن
10	ارزش افزوده اقتصادی
10	فرآگیری، استفاده در جامعه
10	درجه رفع مشکلات جامعه
10	امکان ارائه در صحنه جهانی

این جشنواره فوق العاده است . فرصت مناسبی است برای ثبت ایده و جذب سرمایه گذاری برای ایده‌ها و اختراعات شما .

عملکرد جشنواره گواه این است که از سال ۱۳۹۰ به بعد ، جشنواره شاهد رشد چشمگیری خواهد بود ؛ هم از لحاظ کمیت و هم از لحاظ کیفیت .

اینجا یک ایده بازار واقعی است . شما می‌توانید در این جشنواره ایده‌های خود را به فروش برسانید . البته خریداران ایده محدود هستند ولی با افزایش حامیان و اسپانسرهای جشنواره ، خریداران و سرمایه گذاران نیز افزایش خواهند یافت . این جشنواره یک ایده بازار است که انتظار می‌رود در آینده همه‌ی اشخاص حقیقی و حقوقی بتوانند در اینجا ایده‌ها را خریداری کنند .

من پیشنهاد می‌کنم که این جشنواره را از دست ندهید . جای بسی خرستنده است که حرکت‌های اینچنینی در کشور انجام می‌گیرد .

۸ راه برای ارزیابی ایده های کاری شما



متوجه: سید فرهاد نقیب
آیا یک ایده کاری دارد؟ چگونه متوجه می شوید که آن امکان پذیر است؟ از کجا شروع می کنید؟ این همان معماهای قدیمی راه انداری یک کسب و کار جدید می باشد. در زیر چند راه برای آزمایش ایده شما وجود دارد.

۱. از استادان، حرفه ای ها و رهبران بپرسید.

برای دستیابی به یک نظر غیرجهت دار و نامتعصب درباره ایده کاری خود به سراغ متخصصان بروید. اگر در آن زمینه کسی را نمی شناسیم، به دنبال آنها بگردید. اگر متخصصان نظرات دوستان و خانواده شما را تکرار کردند، شما ممکن است بتوانید نتیجه گیری منطقی نمایید.

۲. نظر خانواده و دوستان خود را جویا شوید.

این مرحله در واقع نقطه آغاز تحقیق شما می باشد و نه چیزی بیشتر از آن. در دنیای کسب و کار، شما نمی توانید لزوماً حرف های دوستان و خانواده را وحی منزل بدانید مگر آنکه آنها به خوبی کسب و کار و صنعتی که شما می خواهید وارد آن شوید را بشناسند. دوستان و خانواده در واقع بهترین معیار ارزیابی ایده های کاری نیستند، اما عموماً راحت ترین گروه برای دستیابی به ایده ها و نظرات شان هستند و با صحبت کردن با آنها در مورد ایده های ایمان می توانید ایده های کاری خود را صیقل داده و کامل نمایید.

۳. یک مدل کوچک بسازید.

اگر کسب و کار مورد نظر شما جهت ساخت و تولید یک محصول (خصوصاً اگر آن محصول در بازار موجود نمی باشد) است، راهی برای تولید یک نمونه بیابید. این محصول نمونه می تواند به شما کمک کند تا اطلاعات زیاد و ایده های زیادی در مورد ایده کاری خودتان جمع آوری کنید. اگر محصول شما کاملاً بی همتا می باشد، سعی کنید آن را ثبت نمایید و در صورت نیاز از راهنمایی یک وکیل کمک بگیرید.

۴. یک برنامه کسب و کار (Business Plan) بنویسید.

برنامه های نرم افزاری و الگو و نمونه های فراوانی جهت تهیه برنامه کسب و کار در اینترنت در دسترس قرار دارد. همچنین شما می توانید برای کمک به دفاتر محلی SBA(Small Business Administration) و SBDC(Small Business Development Center) یا به انجمن های دانشگاهی خود جهت گذراندن یک دوره آموزشی در زمینه نوشتن برنامه کسب و کار مراجعه نمایید. همین طور شما می توانید به سراغ افراد حرفه ای که بازنشسته شده اند و به

۵. مطالعه بازار انجام دهید.

بخشی از هر برنامه کسب و کار مختص ارزیابی بازار یا مشتری های بالقوه است. اینترنت یک ابزار مطالعاتی بسیار ارزشمند برای صاحبان کسب و کارها می باشد. گزارش های رسمی به تعداد زیادی در بسیاری از موضوعات و صنایع در اینترنت موجود می باشد، بنابراین به جستجوی اینترنتی بپردازید، همین طور مطالعه در مورد رقبا را هم از دست ندهید.

۶. آزمایش یک خدمت

اگر ایده شما در مورد یک خدمت می باشد، مشتریان خود را شناسایی کنید و به آنها پیشنهاد آن خدمت را با تخفیف بدهید. در برخی موارد، سرویس دهنده گان به منظور آزمایش خدمت خود و ساخت سبد مشتریان خود، به گروهی از خدمات گیرنده گان که عمدتاً سازمان های کوچک غیرانتفاعی می باشند، به رایگان خدمات ارائه می نمایند. این کار را به صورت یک عادت به طور مداوم انجام ندهید ولی گاهی این



۷. به سمت ورود کم‌هزینه به کار حرکت کنید.

اگر شما به فکر تهیه یک فضای اداری برای شروع کسب و کار خود هستید، دست نگهدارید و مجدداً بیندیشید. مدامی که شما یک تقاضای ثبیت شده برای خدمت یا محصول خود ندارید، این کار یک هزینه سربار خواهد بود که می‌تواند کسب و کار شما را قبل از شروع از بین ببرد. چیزی که بسیاری از کسب و کارهای اینترنتی را جذاب می‌سازد همین هزینه کم ورود می‌باشد.

۸. به دنبال رشد سریع نباشید.

یک کسب و کار خوب با گذشت زمان و به مرور رشد می‌کند. در برخی موارد، یک ایده به سرعت رشد می‌کند که معمولاً این رشد و موفقیت سریع شایع نمی‌باشد. خود را برای یک رشد آرام و ملایم آماده کنید و یک برنامه اقتصابی برای دستاندازهای جاده داشته باشید. گفته می‌شود اگر شما پس از اولین پنج سال هنوز در کسب و کاری هستید، شما احتمالاً در آن کار خواهید ماند، اما شما هیچگاه نمی‌دانید که چه چیزی می‌تواند بر توان ماندگاری کسب و کار شما اثر گذارد. حتی بسیاری شرکت‌های موفق و ثبیت شده پس از ۹ تا ۱۱ سال از بین می‌روند، برای مثال یک حادثه کاملاً غیرمتربقه باعث نابودی یک کسب و کار می‌گردد. همیشه حوادثی فراز از کنترل شما وجود دارد که می‌تواند بر کسب و کار شما تاثیر گذارد. روی چیزهایی که می‌توانید کنترل کنید کار کنید و برای چیزهای دیگر پشتیبان داشته باشید.



۲۱ نفر که دنیای وب و کامپیوتر را دگرگون کردند

همیشه و در همه ادوار کسانی بوده اند که با خوش فکری و ارائه ایده ای بکرو تازه نقطه عطفی در عصر و زمانه خود بوده اند. همه شما می توانید به تأثیرگذار ترین و خوش فکرترین شخصیت تاریخ تبدیل شوید. ممکن است ذهن همه ما در طول روز ایده های زیادی تولید کند. ممکن است هر کدام از این ایده ها توانایی و پتانسیل ایجاد تغییری بزرگ در دنیا را داشته باشد. آنچه مهم است خلاقیت و کاربردی بودن ایده است و آنچه از همه مهمتر است، اجرا کردن ایده است. بهترین و بی نظیر ترین ایده های دنیا اگر اجرا نشوند، هیچ ارزشی نخواهند داشت.

اما این ایده ها و اجرا کننده آنها چه ویژگی هایی دارند؟

حال می خواهیم به بررسی کوتاهی پردازیم از کسانی که با طرح و ایده های خود گام های مثبت و اساسی در وب و اینترنت

برداشته اند:

+بیل گیتس (خالق و مالک مایکروسافت)



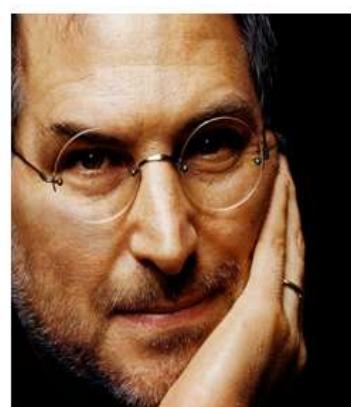
+لری پیچ و سرگئی برین (موسسین شرکت گوگل)



ولیام هنری "بیل" گیتس سوم بکی از بزرگ ترین ثروتمدان و شناخته شده ترین فرد در حوزه رایانه های شخصی، وی با ارائه نسخه های مختلف ویندوز برنده بلامانع این حوزه گشت و از این راه ثروت هنگفتی بدست آورد. یکی از خصوصیات اخلاقی بیل گیتس تاسیس بنیادهای خیرخواهانه به همراه همسر خود می باشد. بیل گیتس کبیر ۱۵ سال متوالی ثروتمندی فرد جهان بود.

این دونفر بیش از همه به موتور های جستجو و ارائه خدمات رایگان به کاربران تأثیرگذار بودند و در واقع امروزه واژه جستجویا search متراffد شده است با گوگل. این دونفر در زمان دانشجویی سنجک بنای گوگل را در سال ۱۹۹۷ گذاشته و در مدت کوتاهی توانستند با ایده های بکر و خلاقانه غول جستجوگر اینترنتی آن زمان یعنی یاهو را به زانو در آوردهند.

استیو جابز بنیانگذار و رییس شرکت اپل و مدیر عامل سابق شرکت پیکسار را بیشتر با نماد یک سیب می شناسند. این فرد برجسته در زمینه فناوری های نوین، اپل را در سال ۱۹۷۰ میلادی به همراه ووزنیاک جهت تولید رایانه های شخصی ایجاد نمود و مورد اقبال قرار گرفت. امروزه آی پد، کامپیوتر های مک و مینی مک، آیفون و غیره که محصول کمپانی اپل است عاشقان و طرفداران بیشماری را در سرتاسر جهان دارد بطوریکه با ارائه آیفون^۴، مردم برای خرید آن ساعت ها در صفت بوده اند. در حال حاضر استوی جابز علاوه بر ریاست اپل، سهامدار عمده و عضو هیئت مدیره کمپانی عظیم والت دیزنی هم می باشد.



+استیو پل جابز (مؤسس اپل)

+دیوید فیلو و جری یانگ (موسسین شرکت یاهو)



این دو هم دانشجوی دانشگاه استنفورد بودند و در زمان دانشجویی سایت راهنمای جری برای شبکه جهانی وب راه اندازی کردند که مشکل بود از لیست وب سایت‌ها جهت دسترسی کاربران به آن که با استقبال از آن جرقه ساخت موتور جستجو و ایجاد یاهو به ذهن‌شان متبداد گردید.

+مارک زوکربرگ (فیس بوک)



خالق فیس بوک را می‌توان جوانترین و خوش‌فکرترین نوجوان در عرصه وب نامید. او که اکنون ۲۴ ساله است در زمانی که دانشجوی دانشگاه هاروارد بود، در سن ۱۹ سالگی در سال ۲۰۰۴، فیس بوک را برای ارتباط با دوستانش ایجاد کرد و امروزه فیس بوک به راحتی توانست جای شبکه اجتماعی مای اسپیس را بگیرد و یکی از شبکه‌های اجتماعی پ्रطوفدار در کل جهان می‌باشد.

+پی بر امیدیار (موسس سایت Ebay)



+جیمی ولز (خالق ویکی‌پدیا)



ایده ویکی از سال ۲۰۰۱ با ولز بود و بدون هیچ پشتونه‌ای آن را دنبال می‌کرد و پیش نمایش از آن ارائه داد که همگان قادر به ویرایش آن بودند. وی که ابتداء دانشنامه خود را با نام Nupedia راه اندازی کرده بود با تلفیق آن با نرم افزار ویکی به ویکی‌پدیا و دانشنامه امروزی تبدیل کرد که امروزه یکی از بزرگترین دانشنامه‌های جهان می‌باشد.

+شاون فینیتگ (نپستر)



نپستر اولین پلتفرم اشتراک peer-to-peer است که شاون در زمانی که دانشجوی دانشگاه بود بروی آن کار کرد و در زمینه موسیقی و اشتراک‌گذاری آن جهشی عظیم یافت اما پنابر حکم دادگاه و عدم رعایت کمی رایت مسدود شد.

+چاد هرلی و استیو چن (یوتیوب)



چاد هرلی ۲۸ ساله و استیو چن ۲۷ ساله تحول بزرگی را در صنعت به اشتراک‌گذاری ویدئو در وب ایجاد کردند. این تاثیر چنان شگرف بود که گوگل را مجبوب کرد تا مبلغ یک میلیارد و ۶۵ میلیون دلار جهت تتصاحب آن به صاحبان یوتیوب پردازند و اکنون از زیر مجموعه‌های گوگل محسوب می‌شوند و صاحبان آن را طی مدتی کوتاه به میلاردهای تبدیل نمایند.

خالق سایت معروف و محبوب سوشیال بوکمارکینگ، Digg را در سال ۲۰۰۴ پایه ریزی و راه اندازی کرد و علاوه بر آن مجری موفق TechTV و موسس سایت‌های Revision3 و Pownce نیز می‌باشد.



+کوین روز (Digg)

برام کو亨، توسعه دهنده و موسس و نیز مولف شبکه‌های پیر تو پیر (P2P) و نیز پروتکل بیت تورنت. در سال ۲۰۰۱ او کارش در شرکت MojoNation به خاطر کاربر روی بیت تورنت ترک کرد سپس شرکت بیت تورنت را ثبت کرد و شروع به کار کرد.



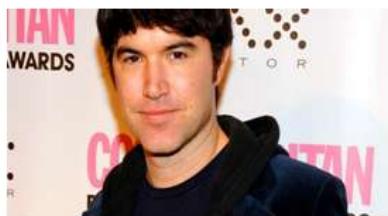
+براام کو亨 (بیت تورنت)

از او بعنوان خالق و پدر وب و اینترنت یاد می شود او در سال ۱۹۹۵ توانست با پروتکل HTTP بین دو کامپیوتر سرویس دهنده و سرویس گیرنده ارتباط برقرار کند. سرتیم برزنزلی همچنین موسس کنسرسیوم شبکه جهانی وب (W3C) می باشد شاید اگر او نبود و ایده او افراد بالا هیچکدام در این لیست جایی نداشتند.

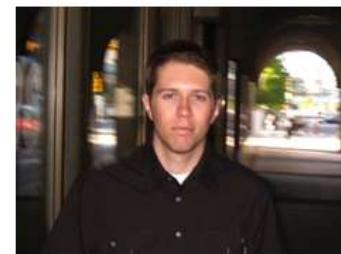


+ گوت کمپ (StumbleUpon)

+ توماس اندرسون (خالق مای اسپیس)



شاید بتوان او را خالق شبکه های اجتماعی که امروزه همه گیر و محبوب هستند نامید. این ایده تا سال ۲۰۰۸ بیش از ۲۵۰ میلیون نفر کاربر داشت.



ایده استامپل این که یک سایت social bookmarking می باشد و به کاربر در کشف و ردیابی سایت های جدید کمک می کند

اولین ایده ایجاد میکرو بلاگینگ به ذهن جک دورسی خطاور کرد و نتیجه آن شد سرویس محبوب توییتر که در اغلب زمینه ها و برای امورات گوناگون از آن بهره می جویند. جک دورسی که یک مهندس و بازرگان است در سن ۳۵ سالگی توییتر را راه اندازی کرد

+ تمارک اندرسون (نت اسکیپ)



امروزه چنگ اصلی جبهه مبارزه با مرورگر اینترنت اسپلورر، فایرفاکس می باشد اما باید گفت اولین سنگ بنای مبارزه در زمینه مرورگرهای اسکیپ آغاز کرد. او مدیر کارآفرین، دارنده شرکت ارتباطات نت اسکیپ موسس سایت Ning و یک مولتی میلیونر می باشد. وی در سال ۲۰۰۸ قرار بوده هیئت مدیره فیس بوک بیوند اما پس از کش و قوصی به هئیت مدیره ebay پیوست

+ کاترینا فیک (فیلیکر)

کاترینا جزو زنان تاثیرگذار در حوزه وب است که به همراه همسر خود استوارت باتر فیلد سایت به اشتراک گذاری عکس فیلیکر را راه اندازی کرد flickr . در دنیای وب ۲۰۰ و در تعامل با شبکه های اجتماعی به اشتراک گذاری عکس را را آسان می کند امروزه فیلیکر تحت تملک یاهو در آمده است.



+ استوارت باتر فیلد (فیلیکر)

همسر کاترینا فیک و مدیر فیلیکر در سال ۲۰۰۶ به عنوان ۱۰۰ نفر اول پررنوشت‌ترین افراد در جهان در مجله تایم و جزو ۵۰ نفر برتر کارآفرینان در سال ۲۰۰۵ انتخاب شده است



+ شما دوست عزیز

باید بدانید مهمترین و تأثیرگذار ترین فرد در این صنعت خود شما هستید . خودتان را باور کنید و ایده هایتان را عملی کنید



+ لینوس توروالدز (لینوکس)

لینوس بندیکت توروالدز مهندس نرم افزار فنلاندی یکی از پیشوپهای متن باز و لینوکس است به هر حال تاثیر او را در زمینه لینوکس و متن باز نمی توان انکار کرد.



بهترین کارآفرینان جوان از نگاه بیزینس ویک

Charlie Cheever و Adam D'Angelo



treza.net

این کارآفرینان در سرویس شبکه اجتماعی فیسبوک با یکدیگر کار میکردند. آنها سرویسی برای پرسش و پاسخ به نام Quora را آغاز کردند. این سرویس بر فراهم اوری اطلاعات جدید برای کاربران متمرکز است؛ از اختفیزیک گرفته تا سرمایه‌گذاری و موضوعات دیگر مانند تفاوت بین تلویزیون‌های الایدی و الستی‌دی.

متولنگ



treza.net

وقتی که در وبلاگ شخصی‌اش درباره موضوعات مختلف می‌نوشت، متوجه شد که انداخت؛ یعنی شرکت پشتیبان وردپرس، امروزه این سیستم مدیریت محتوی، وردپرس، روزانه به ۴۰۰۰۰ وبلاگ جدید قدرت می‌دهد. به عبارت دیگر ۱۲ درصد تمام وب بر وردپرس استوار است.

Dan Carroll



treza.net

یک دانشجوی حقوق معموم Bill Clerico و Rich Aberman ناراضی بود، در مدت تحصیل و پس از آن، برای حواویت بول جمع می‌کردند، اما این روند دشوار بود و آنها معتقد بودند که این روش می‌تواند بهبود داده شود. اینجا بود که WePay کارش را آغاز کرد؛ راهی برای جمیع اوری بول از افراد.



treza.net

در ۲۰۰۷ شرکت Wealthfront را برای سرمایه‌گذاران راه می‌اندازد، او هیچ‌کس به دنبال سرمایه‌گذاری‌های کوچک نیست. در واقع Carroll در شرکتش به سرمایه‌گذاران با استعداد امکان مدیریت دارایی را فراهم می‌کند که زمانی تنها برای اشخاص ثرومند در دسترس بود، او می‌گوید: «این صنعت شاهد هیچ نوواری طی ۲۵ سال نبوده است... Wealthfront می‌خواهد تغییرش دهد.»

Daniel Ha



- بیزینس ویک <http://kharazmi.org>

۱۰۰ ایده برای شروع |

کارخانه شبدیل فکر به ثروت



ایده‌ای به ذهنیش خطور کرد که با استفاده از اینترنت تبلیغات بیلیوادها را خرید و فروش کند، از این رو، در ۲۰۱۰، وبسایت AdStruct را راه انداخت که تاکنون ۷ ایالت را تحت پوشش خود قرار داده است.

Dave Morin



که پیش‌تر برای فیس‌بوک کار می‌کرد، سال گذشته شبکه اجتماعی خودش، Path، را اغار کرد، برخلاف فیس‌بوک که به کاربران اجازه انتشار گستردگی تصاویر و پست‌ها را می‌دهد، Path اطلاعات را به گروه کوچکی از دوستان آنلайн محدود می‌کند، این شبکه اجتماعی برای آیفون قابل دسترس است و قرار است به زودی نسخه اندروید آن نیز منتشر شود.



برگزار کننده: انجمن بازی های رایانه ای دانشگاه مازندران

www.takbook.com



Grepplin نیمه دیگر جستجو را برای کاربران مهیا می‌کند، نرم‌افزار این شرکت اجازه جستجو در برنامه‌های شخصی مانند پیغام‌های جی‌میل، پست‌های فیس‌بوک، فایل‌های دراب‌باکس، لینکداین، توییتر، و بسیاری برنامه‌های دیگر را فراهم می‌کند. Gross می‌گوید: «ما تیمی بسیار کوچک و میلیاردها سند در موتور جستجوی مان داریم.»

Mike Krieger و Kevin Systrom



عکس‌های آیفون همواره خوب به نظر نمی‌رسد، Kevin Systrom، کارمند پیشین گوگل، و Mike Krieger، که پیش‌تر کار در مایکروسافت را تجربه کرده بود، Instagram را ایجاد کرده و برنامه‌ای ساختند تا با آن کاربران بتوانند به عکس‌های خود افکت‌های گوناگون افروزه و در شبکه‌های اجتماعی مختلف به اشتراک گذارند.



۳۰ زن کارآفرین برتر اینترنتی

می توانید با اینترنت تمام مشکلات را حل کنید! و کسب و کار خود را از طریق اینترنت بدون سرمایه یا با حداقل امکانات راه اندازی کنید.

در زیر لیستی از ۳۰ زن موفق در دنیای کسب و کار اینترنتی را برایتان لیست کرده ام، تا با دیدن این زنان موفق، شما هم به این باور برسید که می توانید!

Carrie Wilkerson

<http://www.barefootexecutive.tv>



شروع : ۲۰۰۷

وی دارای ۱۰۰,۰۰۰ دنبال کننده است و درآمدش ۷ رقمیست!

Caterina Fake

<http://www.flickr.com>



شروع : ۲۰۰۵

چه کسی است که فلیکر را نشناشید؟ فلیکر بس از مدتی توسط یاهو با قیمتی ۸ رقمی خریداری شد!

Catherine Cook

<http://www.myyearbook.com>



شروع : ۲۰۰۵

زمانی که ۱۵ ساله بود این کار را شروع کرد و دارای بیش از ۳ میلیون عضو در سراسر جهان است. درآمد کاترین ۷ رقمیست!

Cyan Ta'eed

<http://www.eden.cc>



شروع : ۲۰۰۶

وی بنیانگذار این سایت بود ، طوری که در ماه جیزی حدود ۱۰ میلیون بازدیدکننده دارد. درآمد وی ۷ رقمیست!

Amanda Marcotte ۱

شروع : ۲۰۰۱

<http://www.pandagon.net>



آماندا یکی از چهره های مطرح در زمینه فنیسم و سیاست است. وی زمانی شروع به وبلاگوپسی کرد که John Edwards سناتور آمریکایی از او خواست که وبلاگی برای ریاست جمهوری بزند

Ariana Huffington ۲

<http://www.huffingtonpost.com>

شروع : ۲۰۰۵



شاید آریانا یکی از موظفهای زن کارآفرین اینترنتی باشد. وی موسس Technorati است.

Ashley Qualls ۳

What Ever Life

شروع : ۲۰۰۴



دارای میلیون ها نفر بازدیدکننده در ماه! وی وقتی ۱۸ سال داشت به درآمد ۷ رقمی در سال رسید!

Barbara Feldman ۴

<http://www.surfnetkids.com>

شروع : ۲۰۰۵



موسیس وب سایتی که در ماه بیش از ۶۰۰,۰۰۰ نفر بازدیدکننده دارد. همچنین خبرنامه وی شامل لیستی از ۸۰,۰۰۰ بست الکترونیک می شود. وی از طریق تولید و فروش کتاب های الکترونیکی کسب درآمد می کند

Rachna Kingston

<http://www.entheosweb.com>



شروع : ۲۰۰۸

Michelle Malkin

<http://michellemalkin.com>

شروع : ۲۰۰۴



وی وب سایتی در مورد آموزش و منابع طراحی وب ایجاد کرد و در مدت کوتاهی بازدیدکنندگانش را به یک میلیون بازدید در ماه رساند.

ویلاگ او در مورد اخبار و سیاست است و در طول روز بالغ بر ۲۰۰,۰۰۰ بازدیدکننده دارد

Xeni Jardin

<http://www.boingboing.net>



شروع : ۲۰۰۵

وی ویراستار یکی از ۵ بلاگ برتر جهان است!

Penelope Trunk

<http://www.brazencareerist.com>

شروع : ۲۰۰۶



وی چندین شرکت نویا تاسیس کرده و بلاگ شخصیش بالغ بر ۳۰,۰۰۰ دنبال کننده RSS است.

Natalie Massenet

<http://www.net-a-porter.com>



شروع : ۲۰۰۵

مگر می شود کسی در دنیای مد و Fashion باشد و نام ناتالیا را نشینیده باشد؟ وی از طریق همین وب سایت در سال در حدود ۷۳ میلیون یورو درآمد کسب می کند! اگر شما هم تأمل دارید لیاسهای روز دنیا را در اختیار داشته باشید می توانید به وی سایت وی سری بزیند!

Nancy J Price

<http://www.sheknows.com>

شروع : ۱۹۹۹



وی بالای ۷,۵ میلیون بازدیدکننده و ۷۶ میلیون بازدید از صفحه در ماه داردا فکر کنم همین حمله کافی باشد!

Gina Trapani

[/http://lifehacker.com](http://lifehacker.com)

شروع : ۲۰۰۵



آیا ممکن است کسی نام لایف هکر بزرگترین بلاگ جهان را نشنیده باشد؟ وی بلاگریست در زمینه تکنولوژی، نویسنده کتاب و برنامه نویس است!

Heather Armstrong

[/http://www.dooce.com](http://www.dooce.com)

شروع : ۲۰۰۱



یکی از بزرگترین مادران بلاگر دنیاست با دارا بودن بیش از یک میلیون خواننده و ۵۰۰,۰۰۰ نفر دنبالکننده در توییتر

Juliette Brindak

[/http://www.missoandfriends.com](http://www.missoandfriends.com)

شروع : ۲۰۰۵



ایده اصلی Miss O And Friends در ۱۰ سالگی به ذهنیت خطور کرد. حال وی ۱۹ ساله است و تجارت ارزشی بالغ بر ۱۵ میلیون دلار دارد و در ماه میلیون ها دختر به آن سر می زند.

Justine Ezarik

[/http://justine.com](http://justine.com)

شروع : ۲۰۰۵



ایندا با ۳۰۰ صفحه آیفون شروع کرد اما حالا وی ستاره بی چون و چرای دنیا سوشيال مدیاست با میلیون ها بازدید از وبلاگ هایش در یوتیوب و ۵۰۰,۰۰۰ نفر دنبال کننده توییتر

Louise Wannier

[/http://www.myshape.com](http://www.myshape.com)

شروع : ۲۰۰۵



وی اقدام به راه اندازی سایتی برای خرده فروشی لباس های زنان بنیان نهاد

Maria Andros

[/http://socialmediatraficblueprint.com](http://socialmediatraficblueprint.com)

شروع : ۲۰۰۵



وی به مردم در استفاده و معرفی در سوشيال مедیا کمک می کند (البته مجانی نه !!!)

Meg Hourihan

<http://blogger.com>

شروع : ۲۰۰۵



وی بنیانگذار Pyra Labs بود که کار تولید نرم افزار بلاگ را انجام می داد. گوگل این شرکت را با مبلغ ۸ رقمی خریداری کرد

Mena Trott

[/http://www.sixapart.com](http://www.sixapart.com)

شروع : ۲۰۰۵



وی بنیانگذار TypePad Movable Type است

Eileen Gittins

[/http://www.blurb.com](http://www.blurb.com)

شروع : ۲۰۰۵



وی بنیانگذار و موسس سرویس چاب بر اساس تقاضاست. کمبانی وی در عرض ۲ سال از ۱ میلیون دلار به ۴۰ میلیون دلار سود رسید. شما نیز اگر دوست دارید کتاب خود را حتی یک عدد چاب کنید به وب سایت او سری بزنید، قیمت هایش بسیار ارزان است!

Elaine Wherry

[/http://www.meebo.com](http://www.meebo.com)

شروع : ۲۰۰۵



سرویسی مستاجر تحت وی که وی راه اندازی کرد در ماه بالغ بر ۴۰,۰۰۰,۰۰۰ کاربر دارد

Erin Jansen

[/http://www.netlingo.com](http://www.netlingo.com)

شروع : ۲۰۰۵



وی یک کارآفرین اینترنتی کهنه کار است! او در سال ۱۹۹۶ مسابقه وب را برای وب سایت های موفق با یه گذاری کرد

Gina Bianchini

[/http://www.ning.com](http://www.ning.com)

شروع : ۲۰۰۵



موسس نینگ کسی نیست جزء این خانم، در حال حاضر ۱,۰۰۰,۰۰۰ شبکه اجتماعی بر روی پلتفرم نینگ سوار اند و در هر روز ۴,۰۰۰ نای دیگر به آن اضافه می شودا

Kim Polese

[/http://www.spikesource.com](http://www.spikesource.com)

شروع : ۲۰۰۵



وی توسط مجله Time در لیست ۲۵ نفر با نفوذ آمریکا در سال ۱۹۹۷ انتخاب شد. او مدیر اجرایی Silicon Valley سیست ، جایی که بیشتر شرکت های بزرگ کامپیوتری در آنجا دفتر دارند.

Lisa Stone

<http://www.blogher.com>

شروع : ۲۰۰۵



در مورد لیزا کافیست این جمله را بگوییم که در ماه بالغ بر ۱۴ میلیون زن در کنفرانس های شرکت می کنند

Lisa Sugar

[/http://www.popsugar.com](http://www.popsugar.com)

شروع : ۲۰۰۶



وی یکی از بلاگرهای معروف جهان است و خود را جزء برترین زنان بلاگ می داند

Meg Frost

[/http://cuteoverload.com](http://cuteoverload.com)

شروع : ۲۰۰۵



وی در روز بالغ بر ۱۰۰,۰۰۰ بازدیدکننده دارد تا حیوانات زیبای وی را ببینند.

رمز موفقیت میلیونر های خود ساخته



... رویاهای خود را به صورت اهدافی مشخص و روشن روی کاغذ بیاورید. شاید بزرگترین کشف در تاریخ بشر این باشد حس هدفمندی را در خود پرورش دهید:

رویاهای خود را به صورت اهدافی مشخص و روشن روی کاغذ بیاورید. شاید بزرگترین کشف در تاریخ بشر این باشد: «شما همان می شوید که اغلب به آن فکر می کنید». دو عاملی که بیش از هر چیز دیگر بر زندگی شما تاثیر می گذارد یکی این است که اغلب اوقات به چه چیز فکر می کنید و دوم اینکه چگونه به آن فکر می کنید. افراد موفق بیشتر اوقات به اهدافشان فکر می کنند، در نتیجه، مدام به اهدافشان نزدیکتر شده و اهداف نیز مرتبه آنها نزدیک تر می شوند. هر آنچه بیشتر اوقات به آن فکر کنید در زندگی تان رشد می کند. اگر در مورد اهدافتان فکر، صحبت و تجسم کنید، موفقیت شما بسیار بیشتر از کسی خواهد بود که اغلب در مورد نگرانی ها و مشکلات فکر و صحبت می کند. در اینجا یک فرمول ساده‌ی هفت مرحله‌ای برای هدف گذاری و نحوی دست یابی به آن ذکر می شود که می توانید برای میلیونر شدن از آن استفاده کنید.

۱- دقیقاً مشخص کنید در هر حوزه از زندگی به خصوص در مورد وضعیت مالی تان چه می خواهید؟ اغلب مردم هرگز چنین کاری نمی کنند.

۲- خواسته‌های خود را به صورت اهدافی مشخص و روشن یادداشت کنید. با انجام این کار، واقعه‌ی شگفت‌انگیزی بین مغز و دست شما اتفاق می افتد.

۳- برای دست یابی به هر یک از اهداف، زمان خاصی را معین کنید. اگر هدفی بزرگ باشد، ازرا به اهداف کوچکتر تقسیم کنید و برای انجام هر یک مهلتی تعیین کنید.

۴- لیستی از کلیه‌ی اقداماتی که برای دست یابی به هدفان ضروری است تهیه کنید و ایده‌های جدیدی را که به فکر تان خطور می کند مرتبه به لیست اضافه کنید تا تکمیل شود.

۵- لیست تکمیل شده را بر حسب درجه اهمیت، اولویت بندی کنید تا برنامه‌های کار تان به دست آید.

۶- براساس این برنامه بالا فاصله کار را شروع کنید. تعداد اهداف و برنامه‌های بزرگی که به علت تنبیلی و تاخیر هرگز به ثمر نمی رساند حیرت انگیز است.

۷- از همه مهمتر اینکه هر روز کاری کنید که شما را حداقل یک گام به مهمترین هدفان نزدیکتر کند. در هر کاری که مصمم به انجام آن باشید تعهد به عمل روزانه موفقیت‌های درخشان به بار می آورد.

قانون جذب

قانون جذب قانونی انتزاعی است و به طور خلاصه بیان می کند که هر آنچه در ذهن انسان تصور شود اعم از خوب یا بد، زشت یا زیبا و ... در دنیای واقعی نمود خواهد یافت. سرعت و شدت به واقعیت پیوستن این تصویر ذهنی به شدت تمرکز روی آن موضوع و وضوح تصویر آن در ذهن بستگی دارد.

قانون جذب میگوید هر چه فکر کنی همان می شود
ایستادگی نکنید

با هرچه مقابله کنید، ایستادگی می کند.

به ضمیر ناخود آگاهتان دروغ بگویید.

ضمیر ناخود آگاه شما به طور شگفت‌انگیزی فرق بین خیال و واقعیت و راست و دروغ را نمی فهمد.
پول به آسانی در اختیار شماست...

اندیشه‌های خود را نسبت به ثروت و پول عوض کنید ==> (ای به قربانت تراول های من...) (فکر این که پول کافی برای همه وجود ندارد را با زباله هایتان به سطل آشغال بیندازید).



اعلام آرزو ها...

در یک هفته ۱۰۰ آرزوی خود را لیست کنید و هفته ای یک بار آن ها را مرور کنید. با این کار به کائنات فرمان می دهید که چیزهایی را که می خواهید برای شما فراهم کند طرز تهیه آرزو ...

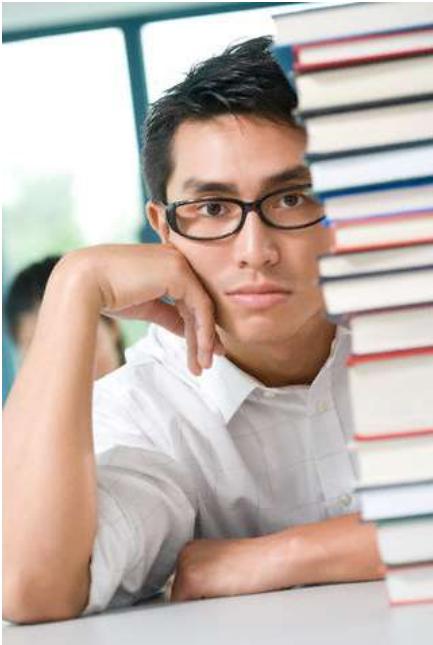
برای آرزوهایتان زمان دقیق تعیین کنید و آنها را روی کاغذ بیاورید. توجه داشته باشید که آرزوهای شما نباید دست نیافتنی و غیر ممکن باشد، مثلاً نباید آرزو کنید که دوستتان تبدیل به خرس یا جامدادی شود! آرزوهای شما باید واضح، روشن و ممکن باشد. همچنین آرزوها نباید به کسی آسیب برساند.

نوشتن آرزوها مراحلی داره که در زیر تعدادی از اونها رو ذکر می کنم، حتماً به این نکات توجه کنید تا انسا... به هدفتون برسید:
۱. هدف و آرزو باید با باورهای شما هماهنگی داشته باشد. (برای تغییر باورها می تونید از تکرار استفاده کنید... با ۲۱ روز تمرین و تکرار، هر چیزی ملکه‌ی ذهن انسان می شه.)

۲. اهداف را باید با زمان حال بنویسید. (مثلاً: من ماهیانه ۱۰۰۰،۰۰۰ تومان حقوق دارم.)
۳. باید دقیقاً مشخص کنید که در چه تاریخی باید به آرزوی خود برسید. (مثلاً: من در تاریخ ۰۷/۰۲/۱۳۸۷، یه شغل پردرآمد دارم و یا در تاریخ ۱۹/۰۷/۱۳۸۷ من با دختر مورد علاقه‌ام، با فلان مشخصات ازدواج کردم.)

۴. وقتی آرزوهاتون رو می نویسید باید تا می تونید از آرزوهایتون ذوق کنید. احساسات ما در رسیدن به آرزوهایمون تاثیر مستقیم دارن.
منبع : persian4ugroup.com

چطور از راه دانش ثروتمند شوید



علم بهتر است یا ثروت؟

ترجمه: مریم افضلی

وقتی صحبت پول درآوردن از راه علم و دانش و این چیزها می‌شود، کسی به آزمایشگاه‌های Armani و میکروسکوپ‌های زراندود شده، فکر نمی‌کند. واقعیت این است که از راه علم هم می‌شود پولدار شد. در این مطلب، شیوه‌های ساده‌ای ارائه شده که به راحتی به شما کمک می‌کند از راه دانش و فن آوری ثروتمند شوید.

کتابی پرفروش بنویسید

استفان هاوکینگ، کتاب تاریخچه زمان را نوشت که بیشتر از ۹ میلیون نسخه فروخت. فروش چشمگیر یک همچین کتاب پیشرفته و در عین حال عامه فهمی نشان می‌دهد که چطور یک کتاب علمی خوب می‌تواند جیب نویسنده اش را پر کند. یکی از پرفروش‌ترین کتاب‌های سال ۲۰۰۵، کتاب اطلاعات عمومی خلاصه‌ای از تاریخچه تقریباً همه چیز نوشتۀ بیل بریسون بود که ۳۰۰ هزار نسخه آن فروش رفت و حدود ۴ میلیون دلار سود، نصیب نویسنده اش کرد.

اختراع کنید

ادای بیل گیتس را درآوردن، برای یک مخترع تازه کار، انگیزه‌ای است که یک روز گرم و طاقت فرسا را در کارگاه خود سبری کند. اگر پیشرفت‌های علم نرم افزار راست کار تان نیست و ماشین‌های پیج و مهره‌ای قدیمی را ترجیح می‌دهید، نگاهی به اختراع جیمز دیسون ییندازید. او ساعت‌ها برای اختراع جاروبرقی‌ها وقت صرف کرد که در نهایت مدلی را که در بالا می‌بینید اختراع کرد که ۸۰۰ میلیون دلار برایش درآمد داشت.

دانی را تغییر دهید

در سال ۲۰۰۴ بنیاد X-Prize به طراحان فضایی‌مای Spaceship one متعلق به تیم برت روتان که توانست ایده سفر تفریحی به فضا را به واقعیت تبدیل کند، ۱۰ میلیون دلار جایزه داد. حالا این مؤسسه به دنبال موارد دیگر است و مبلغ جایزه را برای افرادی که بر روی انرژی، ژنتیک، نانوتکنولوژی، پزشکی و محیط زیست تحقیق کنند و نتایج درست و حسابی دریاورند، افزایش داده است. اگر روش مؤثری برای درمان سرطان سراغ دارید، بد نیست با آن‌ها تماس بگیرید. آن‌ها برای طراحی یک شاتل برای قرن ۲۱ هم ۲۰ میلیون دلار جایزه می‌دهند. بد نیست بدانید که خانواده ایرانی انصاری، صاحبان بنیاد X-Prize هستند.

انرژی تجدیدپذیر را تسخیر کنید

اگر بتوانید به کمک زمین بیایید و یک حالی به نحوه تولید انرژی بدهید، پول اساسی به جیب خواهید زد. ژنگ ونگ‌شی، نوع جدید سلول‌های خورشیدی با ارزش ۲/۵ میلیارد دلار تولید کرده است. در حالی که تولسی تابی، مالک بزرگ ترین نیروگاه بادی آسیا تنها یک میلیارد دلار ثروت دارد. البته اگر گازهای گلخانه‌ای مانع نمی‌شدند، برای همیشه می‌توانستید روی سوخت‌های فسیلی حساب کنید. موری ادوارد کانادایی با روش جدید حفر چاه نفتی، صاحب یک میلیارد دلار شد.

جایزه تمپلتون را صاحب شوید

اخیرا پروفسور جان بارو، جایزه ۱/۴ میلیون دلاری تمپلتون را برای تحقیق در مورد درک واقعیت‌های روح و روان از آن خود کرد. او تا حالا ۱۷ کتاب و ۴۰۰ مقاله علمی منتشر کرده است. اگر به نظرتان کار خیلی سختی است، می‌توانید به جایزه ۱/۳ میلیون دلاری نوبل فکر کنید.

به اعداد فکر کنید

گروه GIMS دسامبر گذشته به عدد اول بزرگی با ۹/۱۵۲۰۵۲ رقم دست یافتند. ۱۰۰ هزار دلار جایزه به اولین کسی که عدد اولی با ۱۰ میلیون رقم پیدا کند، داده می‌شود.

تجارت اینترنتی راه بیندازید

صنعت دات کام در یک چشم به هم زدن روتق گرفت. با نگاهی اجمالی به فهرست پولدارهای جهان، متوجه می‌شوید که یک مهندس کامپیوتر چقدر می‌تواند از اینترنت پول در بیاورد. لری پیج و سرگی برین کار خود را از گاراژ دوستشان آغاز کردند و حالا سرمایه‌های ۱۲ میلیارد دلار است. در این میان پیر امیدیار با راه اندازی eBay در سال ۱۹۹۵، ۱۰ میلیارد دلار سود داشته است.

بر صنعت بزرگ داروسازی فرمانروایی کنید

اغلب دانشمندان ثروتمند، داروساز هستند. سال گذشته دکتر فیلیپ فراست با سهمی حدود ۳۰۰ میلیون پوند در شرکت داروسازی، دو سال پیاپی در صدر فهرست مولکول شناسان میلیونر قرار گرفت. البته این در مقابل سود ۱۰ میلیارد دلاری آدولف مرکل که شرکت داروسازی Phoenix Pharmahandle را به امپراتوری ۲۰ میلیارد دلاری تبدیل کرد، بسیار ناجیز است.

شرط بندی کنید

بسیاری از دانشمندان به شرط بندی علاقه دارند. جیمز آنان، هواشناس انگلیسی با دو دانشمند روسي، ده هزار دلار سر آینده زمین شرط بندی کرده. این دو دانشمند روسي گفته‌اند که پیش‌بینی‌ها در مورد پدیده گرم شدن زمین، اغراق آمیز است. دانشمندان دیگری نیز در مورد روند کهولت انسان و حیات در میریخ، با مبالغ سنگین شرط بندی کردند. در سال ۲۰۰۴ استفان هاوکینگ، پس از این که نظر خود را در مورد تئوری سیاه چاله‌ها که خودش آن را ارائه داده بود، تغییر داد، شرط را باخت.

اشتباه دوگری را ثابت کنید

آبرگ دوگری متخصص امراض پیری در دانشگاه کمبریج، معتقد است مردمی که امروز زندگی می‌کنند، شانس این را که تا هزار سال زنده باشند دارند. او حاضر است ادعای خود را ثابت کند. وی آن قدر از گفته خودش مطمئن است که به همراه مجله Technology Review (MIT) برای کسی که بتواند خلاف این ادعا را ثابت کند، ۲۰ هزار دلار جایزه تعیین کرده است.

منبع: FOCUS :: جولای ۲۰۰۶

هفتة نامه همشهری جوان



۱۰ ایده برای شروع یک کسب و کار

ایده شماره ۱

ایده شماره ۲

اگر فتوشاپ یا فلاش بلد هستید ، با انجام پروژه های تبلیغاتی می توانید کسب و کار خود را راه اندازی کنید .
یا اینکه می توانید یک آتلیه مجازی عکاسی و فیلمبرداری ایجاد کنید .
طراحی آلبوم دیجیتال ، روتوش عکس ، طراحی عکس های هنری ، طراحی پوستر های تبلیغاتی و ...
طراحی بنرها ، تیزرها و سفارشات تبلیغاتی از شرکت های خصوصی ، باشک ها ، شهرداری و سازمان و اداره ها مختلف . دو تا از دوستان من که دانشجو هم هستند ۳ سال پیش شروع کردند و به این شیوه فعالیت می کنند و الان به درآمد میلیونی دست پیدا کردند .

ایده شماره ۴ - خدمات ویرایش ویدیو

اگر نرم افزارهای ویرایش ویدیو بلد هستید ، می توانید به کسانی که می خواند ویدیو طراحی کنند ، خدمات دهید . ما کم کم داریم به سمت تلویزیون های اینترنتی و شبکه های اجتماعی مبتنی بر ویدیو پیش می رویم . همان طور که قبلاً خیلی ها علاقه مند بودند که مثلاً وبلاگ نویسی کنن . در آینده افراد زیادی تمایل خواهند داشت که به جای نوشتن . جلوی دوربین بشین و از خودشون ویدیو تولید کنن و منتشر کنن .
اگر بتوانید محیطی ایجاد کنید که در آن افراد ویدیو هاشون را به شما بدن و شما اون ویدیو ها رو ویرایش کنید ، میکس کنید . متن به ویدیو اضافه کنید . چند تصویر رو با هم ترکیب کنید . مثلاً پشت زمینه ی ویدیو رو تغییر بدید . و از این کارا . و بهشون تحويل بدید و یه پولی ازشون بگیرید ، پا به یک تجارت پر سود و بکر گذاشته اید .

ایده شماره ۶ - صنایع تبدیلی

ما متخصص دور ریختن ثروت مان هستیم . چیزهایی که ممکن است در نگاه اول بی ارزش بنظر برستند ولی ثروتی در آنها نهفته است . مانند زباله (طلای کثیف)

یک جمله را برای راه اندازی کسب و کار خود پیگیری کنید . « تبدیل چیزهای بی ارزش و دور ریختنی به پول و ارزش افروده ». چیزهایی که اسراف می شود را می توان به پول تبدیل کرد .

نان خشک ، انواع زباله (خانگی ، صنعتی و ...) ، نخاله های ساختمانی ، مواد غذایی فاسد شده ، داروهای فاسد شده ، میوه های له شده و غیر قابل استفاده ، دور ریختنی های کارخانجات کمپوت سازی و هزاران عنوان دیگر که ما بی تفاوت از آنها عبور می کنیم .

۱۰۰ ایده بی‌آثمه شروع | ۱

کارخانه تبدیل فکر به ثروت

ایده شماره ۲

اگر برنامه نویسی بلد هستید ، شما می توانید از دو روش به درآمدهای فوق العاده برسید .

اول) سایت های فری لنسر مثل پارس کدرز(parscoders.com) یا فری لنسر (freelancer.com) . شما می توانید از این طریق پروژه بگیرید و انجام بدهید . اگر حرفه ای باشید ، خیلی راحت می توانید درآمد میلیونی داشته باشید . دوم) برای گسترش جذب پروژه . شما می توانید یک وبلاگ یا پروفایل در شبکه های اجتماعی ایجاد کنید و به تبلیغات برای جذب مشتری پردازید . می توانید با دانشجویان یا شرکت های مختلف ارتباط برقرار کنید و بیزینس خانگی خودتون رو گسترش بدهید .
به این ترتیب ، در خانه بشینید و با جذب پروژه های برنامه نویسی درآمد میلیونی داشته باشید . اگر نمونه کار قوی داشته باشید و بتونید با سازمان و شرکت های بزرگ قرارداد بیندید که دیگه نون تون تو رو غنه .

ایده شماره ۳ - تلویزیون اینترنتی

آیا دوست دارید ، یک شبکه ی تلویزیونی اینترنتی داشته باشید ؟ می توانید ویدیوهایی را طراحی کنید و در شبکه های اجتماعی به اشتراک بگذارید . پس از مدتی با افزایش تعداد ویدیوهای طراحی شده توسط شما ، به یک شبکه تلویزیون مجازی و اینترنتی تبدیل می شوید .
تلویزیون ، درآمد اش را از تبلیغات به دست می آورد . هر تبلیغات تلویزیونی ، بابت هر ثانیه چند صد هزار تومان می پردازد . اگر شما بتوانید یک شبکه تلویزیونی موفق و پر بیننده داشته باشید که مثلاً ۵۰۰ هزار نفر تا ۱ میلیون نفر عضو داشته باشد ، پس از مدتی می توانید تبلیغات ویدیویی هم داشته باشید و کلی پول به جیب بزنید . به این ترتیب می توانید کسب و کار خود را راه اندازی کنید .

ایده شماره ۵ - رادیوی اینترنتی

آیا دوست دارید یک ایستگاه رادیویی داشته باشید ؟ شما می توانید یک شبکه رادیویی راه اندازی کنید . شاید با پادکست (podcast) آشنایی داشته باشید . شما می توانید به صورت تخصصی روی این کار تمرکز کنید . افراد زیادی تمایل خواهند داشت که وبلاگ صوتی (پادکست) ایجاد کنند . وقتی این تولیدات نظم و کیفیت مناسبی داشته باشد ، با صرف زمان و انرژی ، پس از مدتی به یک رادیوی اینترنتی تبدیل می شود .

ایده شماره ۷ - تولید محصولات اطلاعاتی

تولید محصولات اطلاعاتی شامل کتاب الکترونیکی ، DVD های آموزشی و ... هزاران موضوع جذاب و خلاقانه وجود دارد که شما می توانید آن را تبدیل به یک کتاب الکترونیکی جذاب کنید و بدون هیچ هزینه ای منتشر نمایید . حتی می توانید آن را بفروشید و درآمد کسب کنید . موضوعات علمی ، داستانی ، طنز و

هارد کامپیوتر تون رو بگردید . در بین فیلم ها ، موزیک ها ، کلکسیون عکس ها ، کلیپ ها ، کتاب ها ، نرم افزارها و ... ببینید این اطلاعات درون هاردتون چه نیازهایی رو میتوانه برطرف کنه ؟ ببینید چطوری می تونید این اطلاعات درون هارد تون رو به شکلی زیبا ، جذاب و خلاقانه ، ارائه بدید که مردم دلشون بخاد پول بدند و بخرن . چند نمونه از هارد من : ویدیوهای آموزش شبکه سیسکو (CCNA-CCNP-CCIE) و مايكروسافت (MCSE) محصول موسسه CBT ، ویدیوهای آموزش برنامه نویسی (ASP-C#-Ajax-Jquery , PHP , Java) ، کلکسیونی از تصاویر گرافیکی برای طراحان ، مجموعه ای کامل ویدیوهای کنفرانس علمی TED ، مجموعه ای از فیلم های ۲۰۱۰ ، مجموعه ای از فیلم ها و کلیپ هایی از زیباترین و جذاب ترین سازه های دنیا برای دانشجویان معماری ، مجموعه ای سورس های پروژه های برنامه نویسی و قالب های وب سایت

ایده شماره ۹ - تولید روغن هسته انگور

هر سال ، شش هزار تن هسته ای انگور در آذربایجان دور ریخته می شود و کارخانه ها برای دفن کردن این هسته ها ، پول هم پرداخت می کنند . چون باعث جمع شدن پشه و ... می شود .

با یک دستگاه دو- سه میلیون تومانی می توان از این هسته ها ، روغن هسته ای انگور درست کرد . الان هیچ کارخانه ای در ایران این را تولید نمی کند و ما مجبوریم ۵۰۰ سی سی از اون رو ، با مارک ایتالیایی به قیمت گراف بخریم . (قابل توجه کسانی که می گفتند با ۳ میلیون هیچ کاری نمیشه کرد)

ایده شماره ۱۰ - تولید اسانس و پودر میوه

ما اسانس و پودر میوه را با قیمت گراف از خارج وارد می کنیم . درحالی که روزانه ده ها تن میوه ای له شده را که به درد خوردن نمی خورد ، توی میادین تره بار دور میریزیم . کارخانه های کمپوت سازی هم پوست میوه رو جدا کرده و بهترین قسمت میوه را دور می ریزند . اگر کسی باشد که از این منابع استفاده کند ، می تواند نیاز کشور را تامین نماید . واردات پودر میوه و شهد را متوقف کند و میلیاردها تومان درآمد از مواد دور ریختنی داشته باشد .



۷۰ ایده برای سایت های وب

همینا

خرید و فروش اجنبی کارکرده

<http://www.haminaa.com>

صبا

فروشگاه ساز و سیستم تجارت الکترونیک

<http://www.sabaec.ir>

فروشگاه ساز میباشد که شما کمک می کنند که فارغ از مشکلات راه اندازی یک فروشگاه و یا وب سایت استرتیتی از قبیل اجاده هاست، ثبت نام (Domain)، تهیه نرم افزار مناسب و مشکلات فنی و غیر فنی دیگر بتوانید کسب و کار اینترنتی خود را آغاز نمایید و صاحب یک وب سایت با تمام امکانات مورث نیاز برای فروش کالاها و خدمات و نیز معرفی شرکت خود گردید.

مراحل استفاده از این:

- 1- انتخاب نام
- 2- انتخاب نوع فروشگاه / وب سایت
- 3- آغاز تجارت



همینا بعنوان بازار مجازی خرید و فروش ایرانیان و یا اندک به داشت و تخصص لازم در زمینه تجارت الکترونیکی، بستره مناسب جهت انجام خرید یا فروش شما کاربران گرامی را فراهم آورده است. هدف اولیه این سایت، بوجود آوردن مکانی است که هموطنان ما بتوانند اجنبی کارکرده خود را که قابل استفاده هستند، برای فروش در معرض نمایش بگذارند. در همینا شما می توانید هم به عنوان فروشنده و هم خریدار فعالیت داشته باشید.

سایت همینا نیز بعنوان واسطه، عملیات خرید و فروش شما را آسان تر می سازد.



بی سی بدیا، دانشنامه اراده فارسی

دانش خود را منتشر کنید

<http://www.pcmedia.ir>

ایده کده

جامعه محترم ایده پردازان

<http://ideakadeh.com>

ایده کده چیست؟

ایده کده همین است، همین که سوال در ذهن شما ایجاد شود این ساده ترین پاسخ ما به شما است، شما در ایده کده می آموزید بینید و بینید که کد خود برسید که چگونه می توان آنها را حل کرد.

جامعه ایده کده بر آن است تا بهره گیری از عقل جمعی توانی اعماق خود را توانایی پردازش ایده های خام و غیر قابل اجرا رسید و تمام آنها را قابل اجرا و کاربردی نماید.

هدف اصلی ایده کده تولید و پردازش ایده است، ما سعی کرده ایم تا سازوکار ذهن شما را با استفاده از واسطه های گرافیکی به نهایت خلاقیت ممکن تر نماییم.



امروزه اشتراک اطلاعات به عنوان نماد اصلی وب ۲ شناخته می شود از این رو نیز بر آن شدمیم تا بستره این اشتراک اطلاعات در حوزه علوم کامپیوتر و فناوری اطلاعات برای هموطنان فارسی زبان فراهم آوریم.

بی سی بدیا یک دانشنامه آزاد برای علوم کامپیوتر و فناوری اطلاعات است، شما به راحتی می توانید دانسته های خود را با دیگران به اشتراک گذاشته و مقابلا از دانش دیگران نیز استفاده نمایید. بدبینیست این دانشنامه بدون همت و پشتیبانی کاربرانش قادر به محقق ساختن اهدافش نخواهد بود.

بنابراین از شما کاربران عزیز می خواهیم تا برای گسترش محتوای فارسی و، نشر اطلاعات تخصصی، دسترسی بهتر دیگران به اطلاعات، تبادلات علمی سریعتر و در نهایت برای تحقق شعار این دانشنامه یعنی "دانش خود را منتشر کنید" ما را باری نمایید.



پاسخ

سوال خود را پرسید

<http://pasokh.net>

باما سایت خرید و فروش خودرو

به رورترین مرحله خرید و فروش آنلاین خودروهای صفر و کارکرده در ایران

<http://www.bama.ir>

ما نیز در برخه ای از زمان، سختی ها و چیزی دیگری های مراحل خرید یا فروش خودرو در شکل سنتی آن را جشنیده ایم و به خوبی می دانیم که باشند گزینه های ممکن برای خرید خودرو و یا سیدن خودروی شخصی مان برای فروش در بازار شلوغ کنونی، کاری پس بر دغدغه، زمان بر، و گیج کننده است.

از این رو به عنوان افرادی که نسبت به مقوله خودرو و تجولات گوناگون این منعطف پنهان بی تفاوت نیستیم، بر آن شدمیم که همن بررسی معمق و علمی بازار خود و فروش کنونی کشیده برسی تجارب مشابه خارجی و درک نیاز ها، محدودیت ها، و فرمت های موجود، به ایجاد راه اندازی پایگاهی مجازی اقدام نماییم.

باما با ساده سازی و روش سازی فرآیند خرید و فروش انواع خودرو، شما را باری می کنند تا با کمترین دردس و در کمترین زمان "بایدید" یا "سپارید".



سایتهاست سنتی خرید و یا درخ بقالات به صورت سردبیری اداره هی شوند. یعنی مقالات توسعه نویسنده ایان ارسال و توسعه سردبیر (با سردبیران) خواهد و با اهمیت تشخیص اینها بر روی سایت قرار می گیرند.

یعنی خروجی سایت تئیه کار فردی یا نهایتاً جمعی عدد محدودی با دسترسی خاص است.

در بانگ ارسال کنندگان و مطالعه کنندگان تصمیم می گیرند

که خروجی سایت چگونه باشد

بانگ تلقیفی از نگ گذاری، ویلگ توسعی و روند عادی

یک سایت خوبی است.

با ارسال لینک مطالعه خود به بانگ، زیره و تعداد

با زمزید کنندگان سایت خود را افزایش دهیدا



پا

سایتی که شما ویراستار آن هستید

<http://www.baang.ir>

شاپلاگر

شاپلاگر فارسی

<http://www.shoplager.com>

شاپلاگر یک ابزار قدرتمند برای ساخت و مدیریت فروشگاه الکترونیکی است، شاپلاگر به شما کمک می کند تا با سرعت و سهولت و هم مورث کاملاً رایگان شاپلاگر یا همان فروشگاه خود را ایجاد نمایید.

وب سایت شاپلاگر برای کاربران خود امکانات و شرایط زیر را بهمراه داریگان و در محیطی فارسی فراهم می سازد.

اختصاص یک آدرس اینترنتی (<http://Yourname.shoplager.com>)

ارسال و انتشار آسان محصولات برای فروش در شاپلاگر

دچ آسان تفاویر محصولات، بیندها و تغییر در قالب، رنگها و طرح

شاپلاگر امکان انتخاب و استفاده از طرحها و قالبها و یا تغییر در قالب، رنگها و طرح

شاپلاگر امکان درج تصویر یا لوگوی مدیر شاپلاگر، شماره تلفن تماس و همچنین شناسه پایه

امکان در توضیحات درباره معرفی مدیر و شاپلاگر

امکان دسته بندی محصولات برای کاربران

امکان راه اندازی فروش نقدی و پستی با قیمتی های یکسان و یا

تفاوت

امکان درج کلمات کلیدی برای هر محصول به صورت جداگانه

امکان مدیریت سفارشات

بهینه بودن فروشگاهی ایجاد شده از لحاظ مونورهای جستجو

(Seo)



امکان تایید نظرات خوانندگان جهت نمایش توسعه

نویسنده شاپلاگر امکان مشاهده شاپلاگهای دوستان

براساس زمان بروز رسانی عضویت و کسب درامد از

سیستم فروش مشاورکنی شاپلاگر برای کاربران

وب سایت شاپلاگر، یک سرویس دهنده تبلیغات است که تبلیغات تحت وب را مدیریت می کند.

در این وب سایت کاربران به دو سنته نمایش دهنده تبلیغات

و تبلیغ کنندگان تقسیم می شوند. تبلیغ کنندگان تبلیغات خود را در سایت اضافه می کنند و نمایش دهنده تبلیغات

می توانند با عضویت در وب سایت و دریافت کد نمایش، تبلیغات

داخل شبکه تبلیغات را در وب سایت خود نمایش دهند.



Anetwork

شبکه تبلیغات

<http://anetwork.ir>

دو دسته تبلیغات در Anetwork وجود دارد: - دسته اول مربوط به وب سایت هایی است که برای نمایش

تبلیغات خود هزینه برداخت می کنند.

- دسته دوم مربوط به اینچن ها و مراکز خیریه و بنیاد های عام

المنفعه است.

در این شبکه، کسب درامد با توجه و به نسبت نمایش آگهی های است که برای نمایش، هزینه برداخت می کنند. او مبلغ دریافتی هر آگهی، درصدی برای اینچن ها و مراکز خیریه و بنیاد های عام سایت نمایش دهنده تبلیغ برداخت می گردد.

زیباترین

مکانی برای بیدا کردن و به
اشتراك گذاشتن مطالب زیبا

<http://zibatar.in>

دوره
شبکه‌هی اجتماعی دانشگاهیان ایران
<http://www.doreh.com>



با دوستاناتان دوره بگذارید.
در دوره‌های آموزشی هنری شرکت کنید.
درس‌ها را هم دوره کنید.
از هم دوره‌های زمان تضمیل باخیر باشید.

امکان معرفی مطالب توسط شما جهت بررسی،
نمایش در صفحه اصلی وب سایت،
امتیاز دهی و

تک راه

حاجی تویید کنندگان داخلی
<http://www.takrah.com>



تک راه به کلیه تویید کنندگان ایران این امکان
را می دهد که محصولات خود را بدون نیاز به
وب سایت شخصی با امکانات یک وب
سایت حرفه ای در کنار دیگر تویید کنندگان
همکار خود ارائه نمایند.

شیرین ترین

شیرین ترین ها را در شیرین ترین بخواهید
<http://shir.intar.in>



جالب ترین های علمی، فرهنگی، اجتماعی،
ورزشی، تفریحی به انتخاب کاربران

فان‌ها
سرمیس ایجاد برگال تغیریجی
<http://www.funha.com>



با FunHa هی توانید سایت تفریحی خود را داشته باشید.
کافی است عضو شوید و آدرسی که دوست دارید
را انتخاب کنید تا به جمع ما بپیوندید.

ایران بلوتوث

شبکه‌ی بلوتوث ایران
<http://iranbluetooth.ir>



شبکه بلوتوث ایران تلاش می کند بهترین ها را
برای تلفن همراه شما انتخاب کرده
و در اختیاراتان قرار دهد ...
شما هم غصه شوید و قابل خود را
ارسال کنید.

کارانیک
رابطه مجری و مشتری
<http://www.karanikgroup.com>



هدف این سایت ایجاد ارتباط میان مجریان (برنامه نویسان، طراحان
سایت، طراحان گرافیکی و ...) و خردواران خدمات و تخصص مجریان
است.

روش کار سایت به این صورت است که خریدار پس از ثبت نام در
سایت و ساخت حساب خریدار پروژه (درخواست انجام پروژه) خود

را با انتخاب این گزینه از منو در سایت می‌گذراند.
پس از بررسی پروژه توسط یکی از شهیدداران سایت و تطابق آن با
تفاوتی سایت پروژه تایید می‌شود و در لیست پروژه های سایت قرار
می‌گیرد.

در این زمان مجریان سایت با بررسی پروژه، در صورت تمایل برای
ازمام آن، پیشنهاد قیمت و توضیحاتی برای خریدار ارسال می
نمایند.

پارس کدز
بهترین محل برای انجام پروژه ها
<http://parscoders.com>



خریدار نیز در صورت نیاز می تواند به سوالات مجریان پاسخ داده و یا
در همه چگونگی انجام کار از آنها سوال نماید.
در نهایت زمانی که خریدار مجری مورد نظر خود را شناسایی کرد با
تایید پیشنهاد وی و گوگرداری هزینه از پروژه در سایت، کار توسط
 مجری شروع می شود و پس از خاتمه کار با تایید خریدار هزینه
ازمام پروژه به مجری پرداخت می شود.

کار از دور
<http://www.karazdoor.com>



نیازمندیهای تخصصی کاریابی مشاغل آی تی
<http://www.jobagency.ir>



24

شبکه‌ی اجتماعی متخصصان ایران
<http://u24.ir>



Job Agency با هدف تمکن سازی بازار کار جویندگان و کارآفرینان
طراحی و گرافیک برای استفاده شما آماده شده است و یک پروژه
غیر انتفاعی و شخصی است.
این وب سایت زیر مجموعه وب سایت www.ITTutorial.ir می‌باشد که از سال ۱۳۸۷ مشغول فعالیت در حوزه های گرافیک،
طراحی وب سایت و قراردادن آموزشها و خودآموزه‌ها و ابزارهای
مورد نیاز آنهاست و توانسته به یکی از بزرگترین مراجع برای هر
گرافیست و یا طراحی تبلیغ شود و بطور روزانه هزاران نفر
گرافیست و طراح وب سایت و برنامه نویس از آن افراد بعulum می
آورند. به همین دلیل شما که به دنبال استخدام فردی با افرادی در
یکی از این حوزه ها هستید، این وب سایت بهترین مکان برای
نمایش آگهی های شما می باشد.

خوارزمی

شنبه‌ی اینترنتی برترین های آی‌تی

<http://www.kharazmi.org>

خوارزمی یک نشریه آنلاین است که از سیستم نیمه خودکار برای دریافت مطالب از برترین سایتها و وبگاه‌های فارسی زبان که در زمینه آی‌تی و موضوعات مرتبط با آن فعالیت می‌کنند استفاده می‌کند، تکنولوژی استفاده شده در این سیستم RSS می‌باشد، بین ترتیب به مورت روزانه بهترین مطالب ممکن، بسیار دریافت ازوماتیک توسعه ادینورها در نشریه انتخاب، تگ گردانی و در مورت نیاز اصلاح و سپس منتشر می‌شوند.



ترفندستان

ولین و بزرگترین وب سایت تخصصی، ترفندهای IT در ایران

<http://tarfandestan.com>

وب سایت ترفندستان در اول مرداد ماه ۱۳۸۴ با عنوان معرفی

ترفندهای جدید کامپیوتر، اینترنت و موبایل راه اندازی شد.

ترفندستان برخلاف اجتماعهای دیگر، از سیاست متفاوتی در مدیریت بهره می‌برد، در این سایت شما عناوین همانند مدیر یک بخش خاص نخواهید گردید، در ترفندستان فقط یک مدیر و در عین حال مدها مدیر فعالیت می‌کنند.

ترفندستان از دو بخش اصلی تشکیل شده است، صفحه اصلی سایت (بخش ترفندها) و اجتماعهای تخصصی، در بخش ترفندها، ترفندهای ارسالی کاربران درج و به روز خواهد شد، اجتماعها نیز جهت فعالیت کاربران در نظر گرفته شده است.



وب سایت های سیبیار زیادی در داخل و خارج از کشور در مقفله

رایانه و فناوری اطلاعات فعالیت می‌نمایند که از این میان تعدادی از آن ها منابع سیبیار مفیدی در زمینه تهیی مقالات، اراوه اخبار، معرفی تکنولوژی های روز دنیا و سایر مطالب مرتبط با فناوری اطلاعات می‌باشد که تعدادی از آن ها در وب سایت متخصصین فناوری اطلاعات نیز معرفی گردیده و می‌توانید به آن ها مراجعه نمایید.

سعی نموده این وب سایت ها با این خداوند در عرصه فناوری اطلاعات و ارتباطات گامی نو نهاده و تا حد امکان وارد به جنبه های کاربردی و نوین این عرصه را نیز فراهم نمایم.



معرفی متخصصین فناوری اطلاعات در جوهره های نرم افزار، سخت افزار،

شبکه، تجارت الکترونیک و سایر مقوله های مرتبط، معرفی تکنولوژی ها و ابزارهای نوین و قابل استفاده در منعت رایانه و فناوری اطلاعات، اراوه راهکارهای مناسب جهت تهیی ابزارهای مناسب معرفی فرمت های شعلی، دوره های آموزشی و مدارک مرتبط IT بخشی از جنیه های کاربردی مورد نظر می‌باشد.

امید است موجبات رضایت خداوند متعال و شما مراجعة کننده محترم فراهم گردد.

بلاگبان

مطلب تازه و بلگستان فارسی بر اساس دسته بندي موضوعي

<http://blogbaan.com>

بلگان، پروژه‌های است که هدفش، جمع‌آوری و دسته‌بندی

بلگ‌نویسان است، سامانه‌ای که نمی‌خواهد تمام این مراحل را به طور خودکار انجام دهد، در واقع سعی دارد تا خدماتش با کمک کاربرانش به تهیی ای واقعی تر نزدیک باشد.

در جنین محیطی این تولیدکنندگان محتوا هستند که حق رأی دارند.

کسانی که بلگ می‌نویسن، فتوبلگ، پاکست یا ویدیو‌لگشان را به نواند روی محتوی که در این سیستم عضو باشند،

می‌توانند روز محتواه بقیه نظر و رأی دهنند.

بلگران در فاز فعلی علاوه بر هدایت ترافیک به سوی و بلگ‌های فارسی، از هر دسته و گرایش، به مورث تکمیل خواهد شد و امکانات بیشتری را ارائه خواهد داد تا به یک سایت مرجع مناسب برای بیشنهاد به علاقمندان وب فارسی تبدیل شود.



وب فتو

اولین سرویس دهنده فتوبلگ و بلگ رایگان در ایران

<http://webphoto.ir>

وب فتو اولین سرویس دهنده فتوبلگ / بلگ رایگان در ایران می‌باشد.

بعدی شما می‌توانید در فتوبلگ شخصی برای خوشنود داشته باشید و به میل خودتان در آن مطلب بنویسید یا عکس هایتان را قرار دهید و جالب اینکه برای تمام اینها به هیچ اطلاعات خاصی از کامپیوتر و اینترنت نیاز ندارد.

وب فتو ساده ترین و در عین حال کامل ترین نوع و بلگ نویسی است.

امکانات وب فتو :



« اختصاص ۱ آدرس اینترنتی به شما » از این جواب نویسی به کاربران هر چهارته

« انتشار آسان مطالب بهمراه تعیین در اندازه و رنگ متن

« تغییر در رنگ بندی های قالب بصورت آنلاین و بدون دانستن کدهای HTML

« امکان درج تغییر نویسندۀ بهمراه مشخصات او در برواقبل شخصی

« امکان دسته بندی موضوعی و تاریخی مطالب

« امکان آپلود عکس به تعداد نامحدود

و سایت استوک فوتو دات آی آر اولین وب سایت در زمینه خرید و فروش عکس و گرافیک

به زبان فارسی می‌باشد هدف از راه اندازی این مجموعه ایجاد محیطی هنری

و در عین حال تجارت برای هنرمندان تجسمی می‌باشد

همواره یکی از بزرگترین مشکلات عکاسان، طراحان و هنرمندان امکان فروش آثارشان

در داخل و خارج از کشور بوده و هست . سایت های بسیاری در خارج از ایران در آین زمینه

فعالیت می‌کنند اما متأسفانه به دلایل محدودیتهای زیادی که برای فارسی زبان و

خصوصاً ایرانیان وجود دارد امکان فروش برای این طراحان و عکاسان عمل امکان پذیر نیست.

وب سایت استوک فوتو مجموعه‌ای است برای فروش عکس ها، طرح های گرافیکی و هنری شما

به همه طراحان و هنردوستان فارسی زبان داخل و خارج از ایران.

ProPicNet

سرویس دهنده تخصصی فتوبلگ فارسی

<http://propicnet.com>

استوک فوتو

فروش آنلاین عکس و طرح های گرافیکی ایرانی

<http://stockphoto.ir>

سایتی برای راه اندازی و مدیریت فتوبلگ و بزه

عکاسان است. ProPicNet به شما کمک می‌کند تا با

سرعت و سهولت عکس‌هایی را که گرفته اید، در معرض

فروخت دیگران قرار دهید.

شمایا با استفاده از امکانات این وب می‌توانید کنایه خود را از

زندگی در دنیا مجازی به اشتراک بگذارید .

امکانات این وب سایت به مورث رایگان برای استفاده خاص

عکاسان فراهم می‌باشد.



تالار گفتگوی مجید آنلاین

اولین مرجع فارسی گرافیک، وب و مالتی مدیا

<http://forum.majidonline.com>

تالار گفتگوی مجید آنلاین یکی از قدیمه‌ی ترین تالارهای گفتگوی تخصصی در ایران است.

در حال حاضر مباحث این تالار گفتگو بر ا نوع تخصص های گرافیکی متمرکز می‌باشد.



استوک فوتو به هنرمندان خود امکانات زیر را می‌دهد:

امکان فروش طرح های گرافیکی بصورت سوپرس

امکان فروش اینمیشون و آیکنها سه بعدی

امکان فروش طرح های آماده وب

اختصاص فضای نامحدود برای هر چهار

امکانات این از جمله و بلگ، گالری، لیست دوستان

ایجاد محیطی برای فروش هر چه بیشتر آثار هنری

تبلیغات در سایت های مرتبط

سعید سان یک فضای تقریبی و سالم است.

شما در این پایگاه می توانید به اشتراک متن ها، تصاویر، ویدئو ها و لینک ها بپردازید و گروه های عمومی و خصوصی ایجاد کنید و یکدیگر در اینجا باشید.

می توانید با دوستان جدید آشنا شوید و نوشته های یکدیگر را دنبال کنید.

همچنین می توانید با موبایلتان گروه های خود را بروز کنید.



سلچ

بیش از هر خرد حتما سلچ کنید

<http://sellch.com>

سلچ یک دایرکتوری از آگهی های فروش ویژه (Special Offer) از سوابس کشور است که به طور مدام توسعه فروشندهان کالا و خدمات به رسانی می شود.

اگر قصد خرید هر نوع کالا یا خدمات را دارید حتما پیش از خرید به سلچ سر برزید. ممکن است بتوانید همان محصول را با شرایطی بسیار بهتر بخرید.

اگر فروشنده هستید سلچ بهترین مکان برای اعلام فروش ویژه شما است.



اینجا اونجا

با اینجا اونجا انتخاب صحیح داشته باشید

<http://www.injaonia.com>

همواره اطلاع کافی از مکان های دیدنی، هتل و تور ها و تجربه های دیگران می تواند سفر بهتری برای ما به ارمغان بیاورد بنابراین اینجا انجا برآن است که شما در این سفر به مکانی خاص تجربه هزارا بار سفر کردن به آنجا را داشته باشید و بهترین ها و مناسب ترین ها را انتخاب کنید.



نت نشر

به اشتراک گذاری، مطالعه آنلاین و دانلود فایل های متنی

<http://www.netnashr.com>

شما می توانید با عضویت در سایت نت نشر، مطالب و مقالات خود را به صورت فایل در این سایت منتشر کرده و با دیگران به اشتراک بگذارید. همچنین می توانید به دیگران اجازه بدهید که فایلتان را دانلود کنند، سا انکه فقط بتوانید به صورت آنلاین مطالب شما را مطالعه کنند.

همچنین این امکان برای موسسات مختلف نیز فراهم آمده است، تا مطالب خود را در کنار لوگو و آرم موسسه منتشر نمایند.



پایگاه آوای پارسیان

اولین سرویس دهنده پادکست فارسی در جهان

<http://cast.ir>



رادیو کالج پارک

برنامه هفته‌نگی از دانشگاه مریلند

<http://www.radiocp.com>



سایت مرجع متخصصین ایران

بانک اطلاعاتی جامع متخصصین ایرانی

<http://irexpert.ir>

سایت IrExpert، با هدف ایجاد بانک اطلاعاتی جامع متخصصین ایرانی و نیز به منظور اطلاع رسانی مناسب در کلیه زمینه های تخصصی راه اندازی شده است.

با عضویت در این سایت دارای Home Page اختصاصی می شوید که می توانید مشخصات فردی، مهارت های تخصصی و لیست بروزه های خود را در آن ثبت کرده و در عرصه جهانی معرفت نمایید.

همچنین اخرين خبار تخصصي، فراخوان کنفرانسها و همایش ها، بهترین فرمتهای شغلی و بورس های تخصصی داخل و خارج از کشور بصورت روزانه به آدرس Email شما ارسال می شوند.

کافیست هر روز Email خود را چک کنید.



ورد پرس

به بیان خود بپردازید، و بنویشتنی را آغاز کنید.

<http://fa.wordpress.com>

وردپرس یک سیستم مدیریت محتوا کامل‌اگان و متن باز برای ویلای هاست که با زبان برنامه نویسی به اچ پی نوشته شده و توسعه مایوس کیوال پشتیبانی می شود.

هسته اولیه وردپرس در سال ۲۰۰۳ شکل گرفته است. وردپرس پس از آغاز به کار با سرعان قابل ملاحظه پیشرفت نموده است به طوری که در حال حاضر به معروفترین و پرکاربردترین ابزار ساخت ویلای روی هاست تبدیل شده است.



MOHANDES



داناترین

بررسی و پاسخ فناوری اطلاعات

<http://www.danatarin.com>

Share it! •

شیرترانیکس فارسی

بک بلنقرم ایده آل و ابزاری برای اجتماعات شما

<http://sharetronix.ir>

اپرسشن

سامانه بررسی و پاسخ فارسی ایران
<http://www.erorsesh.com>زمان آنلاین پاسخگویان از 8 صبح الی 8 شب،
به جز اوقات نماز و روز های تعطیل می باشد.

فیس بکس

افتخاری برای هر ایرانی می آفرینیم
<http://facebox.com>

فارس تی وی

فرصتی برای دیده شدن
<http://fars.tv>مرجع داللود تصاویر
با ثبت نام در سایت گالری والبیر خود را ایجاد نمایید
<http://www.2topic.ir>

گروه فارس تی وی با هدف تبادل اخبار و اطلاعات در فضای مجازی فارسی زبان و ایرانیان اقدام به راه اندازی سایت پوتوپ فارسی به صورت هویت آزمایشی نموده است.

امیدواریم در این مسیر کاربران ما را با راهنمایی ها و پیشنهادات خود یاری نمایند.

کلام
ویدیوهایتان را به اشتراک بگذارید و دوستان جدید بیدا کنید
<http://www.kalam.tv>

محنتون و سایت کلام در جهت تطابق با قوانین جمهوری اسلامی ایران می باشد.

کلام در تاریخ فوریه ۲۰۰۸ آغاز به کار کرد. هدف از ایجاد این سایت فرهم آوردن محیطی جهت رفع نیازها و علائق کاربران اینترنتی خارجیانه در زمینه به اشتراک گذاشتن و ساخت و پیوهای اورجینیال است. کلام افراد را تشکیق کرد که حرف ها، لیده ها، علائق و قابلیت های خود را به گوش دیگران برسانند.

جامعه مجازی گوشن

هر آذری زبان رک میکربلاگ

<http://gunash.net>

کلام محیطی مناسب برای همه افرادی است که به ساخت ویدیو کلیپ علاقه مند هستند از فیلم سازان حرفه ای گرفته تا افراد آماتوری که از دوینه های موبایل خود برای تهیه ویدیو استفاده می کنند. هدف کلام در نهایت تبدیل شدن به یک پایگاه اطلاعاتی ویدیویی است که در زمینه های مختلف مانند موسیقی، ورزش، علم و تکنولوژی و غیره جوابگوی نیازهای کاربران اینترنتی خاور میانه باشد.

۱۰ ایده برای طراحی بازی کامپیوتری

«رئیس جمهور»

در این بازی ، بازار بورس در ۱۰ سال گذشته ایران و جهان به طور کامل شیوه سازی می شود . تصمیم های گرفته شده و خرید و فروش های انجام شده و نتایج حاصل از آنها تجزیه و تحلیل می شود . سپس همه اینها به نرم افزار هوشمند طراحی شده داده می شود و با هزاران مثال ، نرم افزار آموزش داده می شود . به طوری که در صورت ایجاد شرایط جدید و تصمیم گیری جدید توسط کاربر در بازی ، نتایج واقعی حاصل شود . به این ترتیب ، کاربر با بازی کردن ، نحوه سرمایه گذاری در بازار بورس را فرا می گیرد و تجربه کاری پیدا می کند .

با هدف آموزش تصمیم گیری و مدیریت استراتژیک و نگاه همه جانبی و جامع و کامل داشتن یه موضوعات مختلف . کاربر رئیس جمهور است . باید تصمیماتی بگیرد و اقداماتی انجام دهد . هر تصمیمی بگیرد نتیجه ی آن را می بیند . از برجسته ترین متخصصان و تحلیلگران برای پیش بینی تصمیمات احتمالی کاربر کمک گرفته شد . برای این منظور اوضاع ۳۰ کشور برتر را از ۵۰ سال گذشته تا الان بررسی کردیم و تمام تصمیمات و اهداف آنها را مورد توجه قرار دادیم (تصمیمات گرفته شده و نتایج و پیامدهای آنها) تا تصمیم گیری ها واقعی تر شوند .

«جاسوس» در پلیس

در تشکیلات پلیس ، یک جاسوس نفوذ پیدا کرده است که مأموریت های پلیس را با مشکل موافق نموده است . جاسوس بسیار باهوش ، حرفه ای و با تجربه است . شما مأموریت دارید این جاسوس را پیدا کنید . هدف از این بازی توانایی تحلیل رفتار کارکنان ، افزایش دقت و هوشیاری کاربر ، شم پلیسی ، افزایش هوش و IQ کاربر و است . در واقع این بازی یک بازی فکری است که قدرت تشخیص و تجزیه و تحلیل کاربر را به چالش می کشد . گاهی اتفاقات ، آن طوری که به نظر می رستند ، نیستند . تشخیص اشتباه ، باعث شکست مأموریت و از دست دادن امتیاز می شود . در هر مرحله ، این تشخیص دشوارتر ، سخت تر و پیچیده تر می شود .

«مدیریت بحران»

مدیریت بحران ، یکی از مهم ترین توانایی هایی است که در زندگی و کار انسان راه گشا خواهد بود . هدف از این بازی آموزش مدیریت بحران در سه مرحله (Level) شرکت یا سازمان ، شهر ، کشور ، می باشد . در شروع بازی ، یک بحران بوجود می آید و کاربر باید آن را مدیریت کند و خسارات جانی و مالی را به حداقل برساند و شرایط را بهبود بخشد . در ابتدا ، کاربر باید اطلاعات لازم در مورد گستردگی و عمق بحران جمع آوری کند و سپس تجزیه و تحلیل و مشورت کند و در نهایت تصمیم گیری کند . بازی طوری طراحی شده است که کاربر نتیجه تصمیم گیری های خود را می بیند .

«سفر»

با هدف آموزش زبان های خارجی در قالب یک بازی . در ابتدای بازی شما یک شهر را به عنوان مکانی که قصد سفر به آن را دارید انتخاب کنید . مثلاً لندن . در مرحله اول بازی شما باید با زبان انگلیسی آشنا شوید . زبان انگلیسی ۶۰۰۰ کلمه دارد . این کلمات با استفاده از عکس و مفهوم تصویری به کاربر آموزش داده می شود . در مرحله دوم سوار هواپیما می شوید و به آن شهر سفر می کنید . از لحظه ای ورود شما با افرادی رویرو می شوید که باید با آنها صحبت کنید . در فرودگاه ، در هتل ، در فروشگاه ، در سطح شهر و در این مرحله صحبت به صورت نوشتاری است . در مرحله سوم ، افراد به صورت صوتی با شما صحبت می کنند و باید حرف شون را متوجه بشین و به صورت نوشتاری جواب بدین . در مرحله چهارم ، با استفاده از میکروفون باید طوری صحبت کنید که حرف شما را متوجه شود . البته عبارت های مکالمه کلیشه ای و از پیش تعیین شده است . محیط بازی جذابیت های فوق العاده ای دارد که باعث می شود کاربر ساعتها مشغول بازی و آموزش باشد بدون آنکه خسته شود .

«شیوه سازی عمل جراحی»

شما پزشک جراح هستید . یک اتاق عمل مجدهز ، با تمام تجهیزات شیوه سازی شده است . بیمار وارد اتاق عمل می شود و شما باید او را جراحی کنید . یک دستور العمل در اختیار شما قرار می گیرد که قدم به قدم شما را راهنمایی می کند که الان باید چه کار کنند و با چه وسیله ای باید این کار را انجام دهید . در هر مرحله شما یک عمل متفاوت دارید . در ابتدا از عمل های ساده شروع می شود و در مراحل بالا ، عمل جراحی پیچیده تر و سخت تر می شود . شما انواع عمل جراحی را تجزیه می کنید . دست و پا ، کمر ، کلیه ، معده ، قلب ، مغز ، فک و بینی ، چشم و ... در پایان بازی ، شما به یک جراح آماتور تبدیل می شود .

«کارگاه خلاقیت»

یک کارگاه ، با تمام تجهیرات و ابزارهای موردنیاز ، در اختیار شماست . شما باید با استفاده از این ابزار و وسایل ، چیزهای جدید و خلاقانه بسازید . هر چیزی که دوست دارید ، می توانید بسازید و طراحی کنید . چند نمونه از کارهایی که می توانید انجام دهید : طراحی لباس ، طراحی دکوراسیون ، طراحی اتومبیل ، طراحی انواع جامدات ، طراحی ساختمان و برج ، طراحی سازه‌ها ، و

«گروه امداد»

شما ، وقتی وارد بازی می شوید که یک حادثه اتفاق افتاده است . سه گزینه برای انتخاب نوع حادثه در اختیار شما است : تصادف ، زلزله ، آتش سوزی . هدف از این بازی آشنایی افراد با کمک‌های اولیه و نیز دقت و سرعت عمل است . اینکه در هر حادثه ، با هر مصدوم چطور باید برخورد کرد ؟ چطور مشکل اش را تشخیص دهیم و به او کمک کنیم ؟ تنوع اتفاقات و تنوع آسیب‌های وارد شده ، بازی را جذاب تر می کند و توانایی‌های شما را به عنوان گروه امداد افزایش می دهد .

«دادگاه»

این بازی ، فضای یک دادگاه را شبیه سازی می کند . شما می توانید وکیل یا قاضی باشید . هدف این بازی ، این است که کاربر در موقعیت‌های مختلف بتواند درست و نادرست را تشخیص داده و حق را به صاحب حق دهد . (از حق خود دفاع کند) همچنین کاربر با قوانین حقوقی و قضایی آشنا می شود که در زندگی شخصی افراد پر کاربرد و بسیار مورد استفاده است .

یک وکیل ، باید از اعتماد به نفس و مهارت‌های ارتباطی مانند صحبت کردن در جمع ، متقاعد کردن دیگران و ... برخوردار باشد . این بازی به افراد کمک می کند مهارت‌ها و توانایی‌های فردی خود را افزایش دهند .

هدف از این بازی ، افزایش مهارت‌های ارتباطی کاربر است . هنر برقراری ارتباط ، متقاعد کردن ، پیدا کردن دوست ، و ... شما با ورود به بازی ، به یک محیط شبیه سازی شده وارد می شوید . شخصیت‌های موجود در بازی را شما طراحی می کنید . این که چه شکلی باشند ؟ چه عالیق و سلایقی داشته باشند ؟ چه نوع شخصیتی داشته باشند ؟ در این بازی رفتاوهای انسانی شبیه سازی شده است تا تا حد ممکن عکس العمل‌ها طبیعی باشد . شما از طریق نوشتاری و صوتی می توانید با شخصیت‌های بازی ارتباط برقرار کنید . محیط بازی می تواند ، مدرسه ، دانشگاه ، محیط کار و ... باشد . در نهایت کاربر می تواند با افراد مختلف ارتباط داشته باشد و نتایج دوستی با آدم‌های مختلف را بیند . همچنین توانایی‌های ارتباطی کاربر افزایش پیدا می کند .

«گلبلول»

هدف از این بازی آشنایی با فیزیولوژی بدن و نحوه عملکرد قسمت‌های مختلف آن است . همچنین ایجاد این باور در کاربر که با ضمیرناخودآگاه می توان بیماری‌های غیر قابل درمان را مهار کرد . در این بازی شما وارد یک سفینه می شوید و به داخل بدن یک فرد بیمار می روید . حتی نوع بیماری فرد را می توانید خودتان انتخاب کنید . سپس عوامل بیماری را شناسایی کرده و با استفاده از سلاح‌هایی که سفینه شما به آن مجهز است ، آن عوامل را نابود می کنید . شما باید بدانید در هر بیماری ، عوامل آن بیماری در کدام قسمت بدن است و چه آثاری به دنبال دارد . نحوه از بین بردن بیماری باید به صورتی باشد که به اندام‌های بدن آسیبی وارد نشود . در نهایت کاربر با انواع بیماری ، علائم و آثار آن و راه‌های پیشگیری و درمان آن بیماری آشنا می شود .



وبسایت تخصصی ساخت بازی های رایانه ای
www.PejdoGame.com



خداآوند را شکرگزاریم که فرصت داد که این کار را شروع کنیم . این شماره افتتاح رسمی مجله الکترونیکی کارخانه تبدیل فکر به ثروت محسوب می شود .

دنا به سرعت در حال پیشروی است . در هر ۶۰ ثانیه ، هزاران اتفاق در اینترنت می افتد .

یکی از این اتفاق ها ، دانلود مجله الکترونیکی ما است .

ما امیدواریم این مجله تأثیر عمیقی در زندگی و کار مردم داشته باشد . در تجاری سازی ایده ها و رشد کسب و کارهای دانش بنیان . ما امیدواریم که جوانان خصوصا دانشجویان و فارغ التحصیلان کشور ، به کارآفرینی و ارزش آفرینی روی بیاورند و با تلاش و مجاهدت تولید ثروت نمایند .

این یک حرکت عظیم و جنبش نرم افزاری برای تبدیل علم به ثروت می باشد . همه با هم به پاخیزیم ، برای یک حرکت جمعی ، برای یک تغییر بزرگ در جهان ، و یک قدم به جلو برداریم . اگر امروز ۷۵ میلیون ایرانی ، همه یک قدم به جلو برای پیشرفت ایران ، برای تولید ثروت و برای شکوفایی اقتصاد کشور ، بردارند ، ایران به او ج قله های شکوه و عظمت خواهد رفت .

به امید ایرانی ثروتمند و شاد .

دوم آذرماه ۱۳۸۹ برای نخستین بار عزم به بنای انجمنی با هدف آموزش کارآفرینی و راه اندازی کسب و کار با نام "انجمن میلیاردرهای آینده ایران" نمودیم و طی این مدت به جرات آن را می توان تنها و جزو محدود سایت هایی دانست که با هدف راه اندازی و آموزش رایگان کسب و کار شکل گرفت و تا کنون که نزدیک به یک سال از تاسیس این انجمن آن لاین می گذرد و با ثبت در ستاد سامان دهی وزارت ارشاد سعی در انجام فعالیت ها تحت نظر قوانین کشور عزیزان نموده ایم موققیت های چشمگیری نصیبمان شده است.

این سایت تا این تاریخ (آذر ۱۳۹۰) و در این مدت کوتاه از تاسیس خود، به همراه نزدیک به دو هزار عضو ثبت نام کرده در هزار موضوع بیش از ۵ هزار مطلب و نظر را جمع آوری کرده است که همگی از طریق سایت انجمن قابل دسترسی عموم هم وطنان می باشد و گروه مدیریت انجمن به همراه اعضای فعال خود به صورت رایگان به راهنمایی و آموزش کسب و کار و به طور کلی سعی در تغییر و بهبود دید منفی جامعه به خصوص جمع جوان و جویای کار نسبت به پول کرده است و تمام مدت و از همان نخست نیز با هدف مبارزه با کسب و کارهای کلیکی و هرمی به کسب درآمد حلال روی آورده است.

این انجمن آن لاین در طی یک سال گذشته بیش از بیست جلسه آن لاین عمومی و ده جلسه خصوصی آن لاین و چندین جلسه حضوری نیز با اعضای خود داشته و در طی آن و با حضور اعضای خود سعی در تبادل اندیشه ها، برنامه ریزی و راه اندازی کسب و کارها و فعالیت های مشارکتی را داشته است.

البته باید توجه داشت که راه اندازی کسب و کارها به صورت عملی جزو اهداف اصلی انجمن نمی باشد و همیشه سعی در آموزش اصول به راه انداختن و روا نشناسی موققیت داشته ایم اما به لطف خداوند که همیشه سایه مهربانش را از سر ما و اعضای دوست داشتیمان کم نکرد است و با همکاری مشترک اعضاء، کارهای عملی و کسب و کارهایی راه اندازی شده و به ایده های نوبی رنگ واقعیت بخشیده شده است که جزئیات آن در سایت و جلسات اعضا مطرح شده است. البته باید خاطر نشان کرد که انجمن دارای ماهنامه ای نیز هست که هر ماه خبرها و مطالب ارسالی اعضای خود را پوشش می دهد و در قالب یک مجله آن لاین در اختیار همه کاربران اینترنتی قرار می گیرد. و شاید تنها چیزی که باعث شده تا این تلاش شبانه روزی بدون چشمداشت مدیران و اعضای خوبیمان به ثمر بنشیند همان حس نوع دوستی و علاقه ما برای پیشرفت هم وطنانمان بدون هیچ گونه غرض و تعارف باشد.

امیدواریم این انجمن غیرانتفاعی که تنها بر پایه سرمایه شخصی شکل و به کار خود ادامه می دهد شاهدی بر موققیت های بزرگ ایرانیان شود که به حق، لایق برترین ها هستند و اگر بخواهند کوه های سختی را دست در دست هم به خاک تبدیل خواهند کرد. با امید دیدار شما در انجمن خودتان که به اندازه قلب اعضای خود وسیع است.

آدرس اینترنتی انجمن : <http://forum.unc-co.ir>

راه ارتباط مستقیم به مدیریت : ۰۹۱۹۲۶۴۰۲۰۸

کامیار کاظمی

مدیریت انجمن

۱۳۹۰ آذر

